

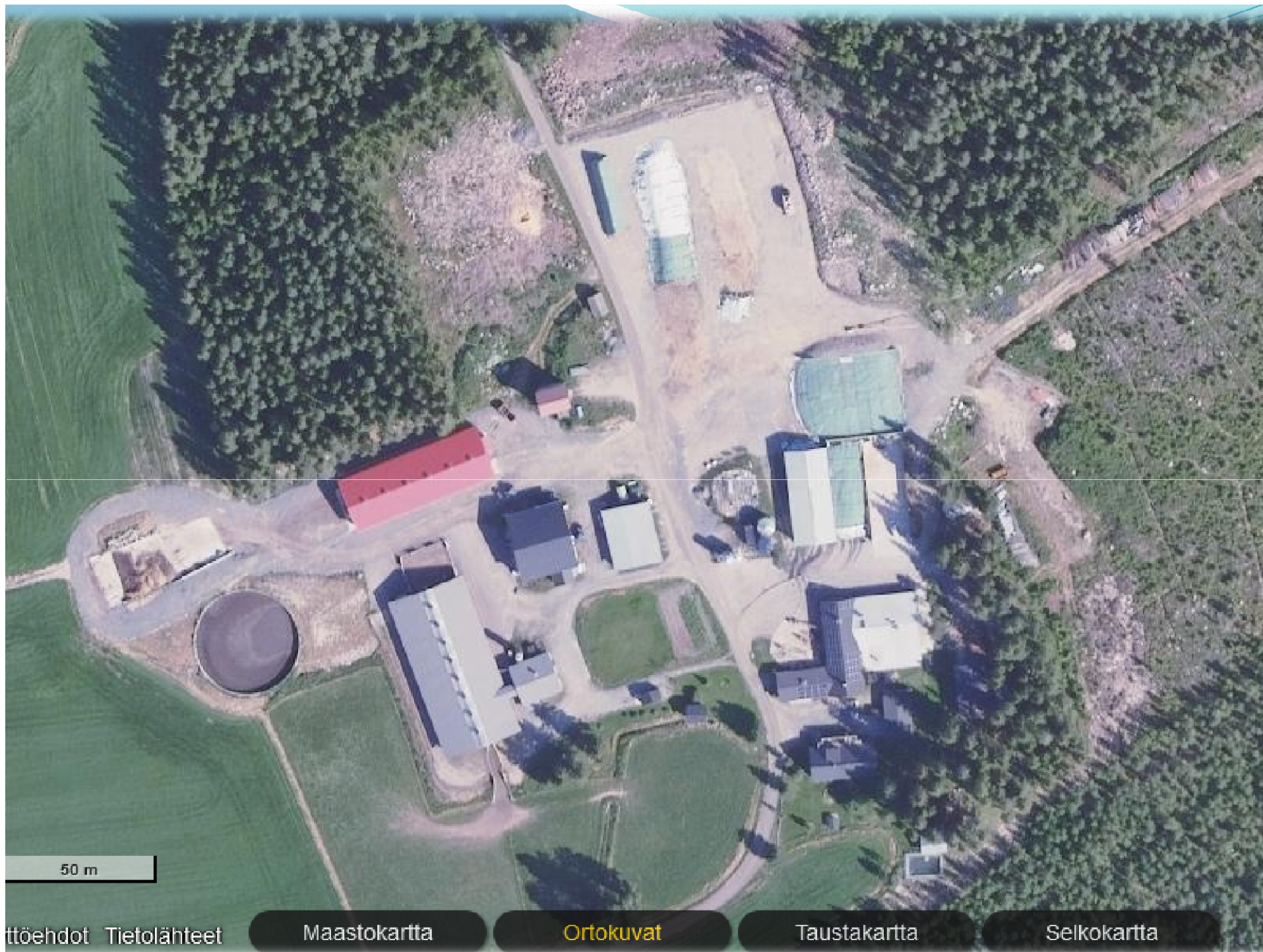
**Mitä yhteistyö merkitsee
minulle?**

Case: Luhtasen tila

16.4.2024

Tila ja yrittäjäpari

- Vuodesta 2012 maatalousyrittäjinä
- Reilu 30 lehmän parsinavetta → nyt n. 130 lehmää ja 2 lypsyrobottia
- Peltoa 50 ha → 210 ha
- Työvoimaa yrittäjäpari sekä 2 osa-aikaista työntekijää
- Kehittämistä ja kunnianhimoa
- Aktiivinen taistelu tilasokeutta vastaan



50 m

ttöehdot Tietolähteet

Maastokartta

Ortokuvat

Taustakartta

Selkokartta

Yhteistyön ja yrittämisen eri tyylit...

”Maaliin pääsee aina, vaikka kiertoteitä. Jokainen
valitsee oman tiensä kulkea”

- Kolme eri yrittäjätyyppiä:

1. **Omavaraisuuteen pyrkivät**

- *Tehdään kaikki itse, pyritään eroon yhteistyöstä*
- *Homma täysin omassa hallinnassa, mutta täysin itsestä riippuvaista*

2. **Yhteistyöhön ja tasavertaisuuteen pyrkivät**

- *Haetaan aktiivisesti toimivia kumppanuuksia*
- *voitot kotiutuu pidemmällä aikavälillä*
- *aluksi ehkä tappioita (teet hyvää toiselle niin saat hyvää takaisin myöhemmin)*

3. **Kovan luokan bisneshenkilöt.**

- *Tulosta syntyy. Päästään taloudelliseen tulokseen vauhdilla*
- *Mennään jopa kyynärpäillä eteenpäin, euro ratkaisee kaiken*
- *Mutta entäs kun tyyli tulee tutuksi?*

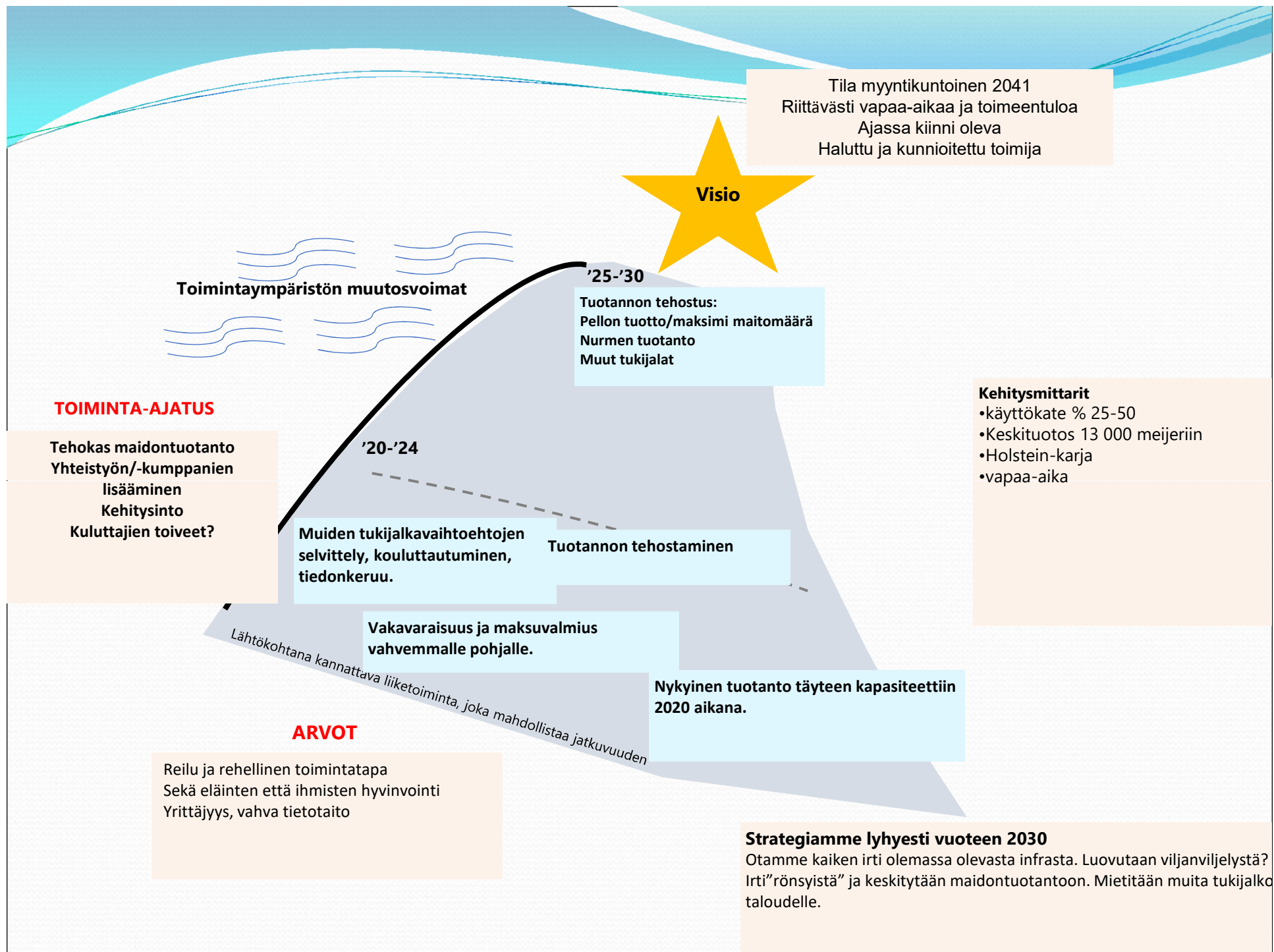
Yhteistyö ja kumppanuus meidän tilan strategiassa

- **Strategian pohjana arvot:**

- *Reilu ja rehellinen toimintatapa*
- *Sekä eläinten että ihmisten hyvinvointi*
- *Yrittäjyys, vahva tietotaito*

- **Tilan visio kirjattu strategiaan:**

- ✓ *Tila myyntikuntoinen 2041*
- ✓ *Riittävästi vapaa-aikaa ja toimeentuloa*
- ✓ *Ajassa kiinni oleva*
- ✓ *Haluttu ja kunnioitettu toimija*



Tilan yhteistyökuviot ja - kumppanit

Johtoryhmän jäsenet

*Viljan myyjät,
lietteen
vastaanottajat*

Työntekijät

*Vuokranantajat,
sopimuspeltojen omistajat*

Urakoitsijat

*Neuvojat/suunnittelijat (mm. pelto, ruokinta,
jalostus), eläinlääkäri*

Pankki



Miksi toimiva yhteistyö on meille tärkeää?

- Tavoitteet ovat korkealla, halu olla eturivin maitotila
- ”Yksin ei tässä maailmassa kukaan pärjää”
 - Ymmärrä että kaikkea ei voi tietää, ja etsi ympärille ihmiset jotka tietävät → kohdista oma osaaminen oikein
- Realismi resurssien suhteen:
 - raha, aika ja volyymi rajallista → ei pystytä kilpailla hinnalla eli pitää olla muuta annettavaa kustannusten minimoimiseksi

Miten käytännössä olla haluttu yhteistyökumppani?

- Keskustelu ja kommunikointi
 - Kerro Omat tavoitteet, palaute toisen tekemisestä
- Joustavuus → joustoa joskus vastavuoroisesti?
- Taustatyö esim. pankin kanssa
- Reiluus – kaikkien pitää pärjätä, omaa etua ei voi aina maksimoida
- Avoimuus
- Toisen omaisuuden ja mielipiteiden arvostus (etenkin vuokranantajat)

Toimiva yhteistyö

- Vaatii joustoa ja asioiden sietämistä
 - Joskus huippukelillä voit olla kaverin pellolla työskentelemässä
- **Valitse yhteistyökumppanit oikein eli samasta ”kategoriasta” – reilu toiminta on reilua vain jos molemmat ovat samoilla aikeilla**

Kiitos!

