



Miten olla haluttu yhteistyökumppani?

MTK:n korkeakoulukonferenssi 16.4.2024

Laura Kujala

Maaseudun sosiaaliturvan ja hyvinvoinnin asiantuntija,
MTK-Keskusliitto





Yrittäjän hyvinvointi on yksi menestyvän maatalousyrityksen tärkeimmistä tekijöistä



Millainen yhteistyökumppani haluat olla ja millaista yhteistyötä tehdä?

- Maatalousyrityksen toiminnan pohjana on strategia, joka määrittelee, mihin suuntaan mennään ja miten
 - Matkan varrella tarvitaan tuotantopanoksia, työvoimaa, urakoitsijoita, koneita, peltoa, eläinlääkäreitä, sähkömiestä, neuvontaa, rahoitusta jne.

- 
- Yhteistyön lähtökohtana on, että se hyödyttää kaikkia osapuolia
 - Millainen yhteistyö on tarpeellista oman yrityksen strategian kannalta?
 - Millainen yhteistyö on mahdollista?
 - Millaiset yhteistyökumppanit ovat mahdollisia?



Pidä perusasiat kunnossa

- Tunne maatalousyritystäsi koskevat lait ja velvoitteet
- Mieti muiden näkökulmasta, miten työstä tehdään sujuvaa
 - Millaista eri yhteistyökumppanien on tulla tilalle ja toimia siellä?
 - Kunnioita toisen aikaa
- Ole joustava
 - Mutta hyvä yhteistyö ei ole sitä, että yksi joustaa aina

- 
- **Kiinnitä huomio toisten kohtaamiseen**
 - **Laita sopimukset kuntoon ja noudata niitä**
 - Jos myöhemmin tulee näkemyseroja, on aina helpompaa kun asiat on kirjattu
 - **Pidä osaamisesi ajan tasalla**
 - Ja uskalla kyseenalaistaa omaa tekemistä



Harjaannuta neuvottelutaitoja

- Lähtökohta: ostaja haluaa maksaa mahdollisimman vähän, myyjä haluaa mahdollisimman suuren hinnan
 - Mikä on yrityksen strategia, saada tuote/ palvelu aina mahdollisimman halvalla vai otetaanko huomioon muutakin?
- Saako vaikea tyyppi ja tiukka neuvottelija parhaan diilin?
- ”Neuvotteluosaamisen kehittäminen on ammatillisen itsetunnon vahvistamista.”
 - Lottaliina Pokkinen: Artisti maksaa (2018)



Hoida myös hankalat tilanteet

- Se, että sanoo kaikkeen ”joo”, ei automaattisesti tee kenestäkään haluttua yhteistyökumppania
 - ”Ei” on parempi kuin jättää vastaamatta
- Anna palautetta, kun on aihetta
 - Mieti, mikä on oikea väylä palautteenannolle
- Maailmansivu on pitkä
 - Jos et tällä kertaa päädy myyjän tuotteeseen tai palveluun, saatat ehkä joskus myöhemmin tarvita sitä



Esimerkki yhteistyöstä: pankki

- ”Rahoituksessa tärkeimmät arvioitavat asiat ovat maksukyky ja yrittäjän ominaisuudet. Rahoituksen myöntäminen tai myöntämättä jättäminen perustuu pääosin näihin kahteen asiaan.”
- ”Tuotannon kovasti laajentuessa yrittäjältä tulee löytyä työntekijäominaisuuksien lisäksi myös johtajaominaisuuksia. Yksi haastateltavista kertoi Heikki Ojalan ProAgria Keski-Pohjanmaasta todenneen eräässä koulutuksessa, että tuotannon kaksinkertaistuksessa oman osaamisen tulisi nelinkertaistua.”

Kirsi Korpi: Maatalousinvestointien luototuksen arviointi (Opinnäytetyö, 2014)



Lopuksi

”Ruotsissa sanottiin, että maanviljely on maailman mahtavin työ. Me ollaan niin etuoikeutettuja, kun saadaan viljellä. Kaikkihan oikeasti haluaisi olla maanviljelijöitä, ne ei vain tiedä sitä.”

- Tommi Hasu, maatalousyrittäjä Kouvola



Kiitos!

Saa olla yhteydessä:

Laura Kujala

Asiantuntija, maaseudun sosiaaliturva ja hyvinvointi

laura.kujala@mtk.fi

p. +358 50 492 0982