

ASIAA JÄSENILLE

mainio

MTK.FI

1
2023

Kevät metsässä

Mikä kannustaa
metsänomistajia
hyvään metsän-
hoitoon? → 12

**TUULI JA
AURINKO**
Tukea tarjolla
maanvuokra-
sopimukseen
→ 16

**YHTEISIÄ
ETUJA
AJAMASSA**
Järjestön voima
on jäsenissä
→ 28

"Yritysten on syytä perehtyä huolella jakeluun ja markkinoihin." → 22

Ääni ratkaisee

MTK:n ohjelma vuoden 2011 eduskunta-vaaleissa julisti: "Vihreä kasvu on vastaus Suomen haasteisiin." Haimme tuolloin arvon- ja kunnianpalautusta aidoille ja alkuperäisille vihreille elinkeinoille.

Teema ei ole menettänyt ajankohtaisuuttaan, päinvastoin. Se herättää myös laajempaa mielenkiintoa. Ko-ko elinkeinoelämä on nyt mukana vihreässä kasvussa. Tosin monilla puheet ovat kovia mutta teot haparoivia.

Maaseudun elinkeinot ovat ratkaisuja matkalla kestävään talousjärjestykseen. Maanomistajina meille on selvää, että talouden ja luonnon arvot voidaan yhdistää. Tavoitteenamme on politiikka, joka antaa mahdollisuuksia, ei syyllistä ja rajoita.

MTK totesi jo 12 vuotta sitten: "Yhdistetään koko maa – maaseudun ja kaupunkikeskusten elävä vuorovaikutus on koko yhteiskunnan etu."

Asia olisi vihdoinkin otettava vakavasti. Suomella on edessään niin suuria haasteita, että niiden ratkaisemiseen tarvitaan toistemme arvostamista, yhdessä tekemistä ja koko maan resursseja.

SEURAAVAN HALLITUKSEN OHJELMAAN

liittyvissä tavoitteissamme korostuvat huoltovarmuus, maanomistajien oikeudet ja nuorten mahdollisuudet yrittäjyyteen. Ruokajärjestelmä on saatava toimimaan nykyistä reilummin, eikä tässä ole aikaa hukattavana.

Metsien osalta vaadimme paluuta politiikkaan, joka ottaa huomioon luonnonlait. Vain hyvä metsänhoito takaa kasvun ja menestyksen monien tavoitteiden metsäpolitiikassa.

Suomen suunnasta on syytä olla huolissaan. Olemme onnistuneet säilyttämään kykymme tuottaa kansalaisille jokapäiväisen leivän, vaikka matkan varrella meitä on todellakin koeteltu. Hyvinvointiyhteiskunta on rakennettu metsärahalla. Elämme vaaran vuosia, jos päättäjien ymmärrys perusasioista hii-ppuu olemattomiin.

Maaseudun ja sen peruselinkeinojen puolustajia saadaan eduskuntaan, kunhan me suomalaiset heitä sinne äänestämme. Maaseutu on perinteisesti äänestänyt aktiivisesti, mutta tällä vuosituhannella liian moni on protestoinut jäämällä kotiin. Kannattaa muistaa, että mykkä maaseutu on kuollut maaseutu. Vain annettu ääni vaikuttaa. ●

Juha Marttila
MTK:n puheenjohtaja
@Marttila Juha



**Mykkä
maaseutu
on kuollut
maaseutu.**



Klaus Hartikainen
Mainion päätoimittaja
@KLAUHAR

Lähetä palautetta!
mainio@mtk.fi

Yhteistyössä on voimaa

PIDÄT KÄDESSÄSI MTK:N uudistunutta Mainio-jäsenlehteä, joka postitetaan MTK-yhdistysten ja metsänhoitoyhdistyksen jäsentalouksiin. Metsänhoitoyhdistykset sekä MTK-liitot ovat MTK-keskusliiton jäseniä.

Kaksi kertaa vuodessa ilmestyvä Mainio kertoo metsätalouden, maatalouden ja suomalaisen maaseudun edunvalvonnasta, jäsenpalveluistamme ja -eduistamme sekä järjestötyöstämme. Haluamme nostaa esille, mitä kaikkea teemme jäsentemme toimeentulon ja hyvinvoinnin eteen.

Vaikka jäsenlehti on tärkeä viestintäkanava, se on vain yksi osa viestinnän ja tiedon tarjonnastamme. Oiva-verkko-opisto sisältää runsaasti koulutustalioiteja eri teemoista. Sähköisiä uutiskirjeitämme seuraamalla saat ajantasaista tietoa muun muassa puu- ja maatalousmarkkinoista.

Järjestömme jäsenkunta on monimuotoinen. Meitä yhdistää suomalainen luonto sekä luonnonvarojen maanomistajille tarjotut ansainta- ja virkistysmahdollisuudet. On tärkeää, että maanomistajien ääni kuuluu päätöksenteossa. Laajapohjainen järjestömme mahdollistaa sinulle vaikuttavan edunvalvonnan sekä kattavat jäsen-edut ja -palvelut ympäri Suomen.

P.S. Tutustu webinaari- ja koulutustarjontaan osoitteessa mtk.fi/koulutus. ●

**Seuraava
Mainio
ilmestyy
28.9.2023**



mainio

MTK:n jäsenlehti
1/2023

Julkaisija

Maa- ja metsätaloustuottajain
Keskusliitto MTK
Simonkatu 6, PL 510
00101 Helsinki
mtk.fi

Vaihde

020 4131

Päätoimittaja

Klaus Hartikainen
jäsenviestintäpäällikkö, MTK

Toimitusneuvosto

Satu Bredenberg, Tuula Dahlman,
Merja Elomaa, Sari Haapamäki,
Juha-Pekka Hannikainen, Mikko
Kriikku, Sirpa Lintunen, Terhi
Löfstedt, Jussi Martikainen,
Panu Pettinen, Matti Rehula, Jari
Rouvinen, Tiina Salminen, Leena
Sikkilä, Kaija Stormbom ja
Susanna Valtonen

Toimitus ja ulkoasu

Viestimedia Oy
PL 440 (Simonkatu 6)
00101 Helsinki
viestimedia.fi

Paino

PunaMusta Oy, Joensuu 2023



ISSN 2242-8712
(painettu)

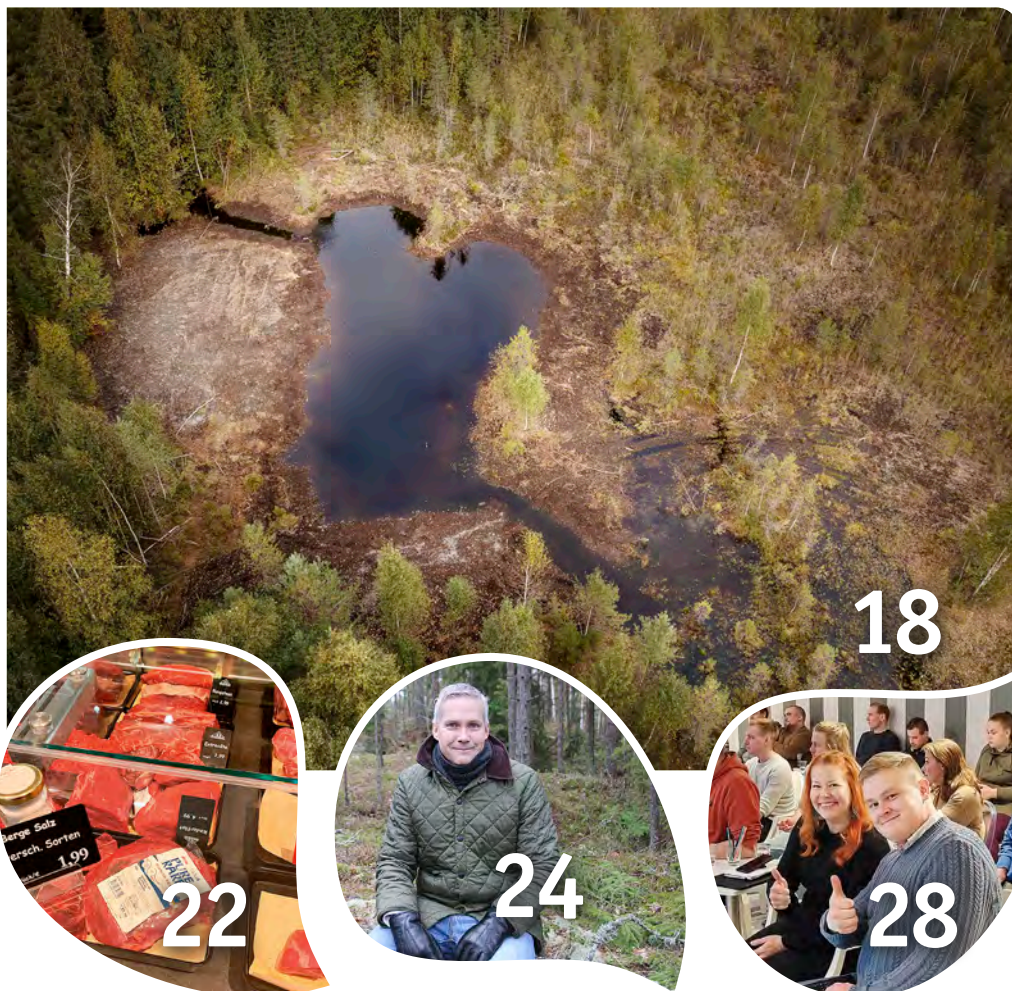
ISSN 2737-047X
(verkkójulkaisu)

Ilmestyminen

Mainio-jäsenlehti ilmestyy
kaksi kertaa vuodessa ja
postitetaan MTK-yhdistysten
ja metsänhoitoyhdistysten
jäsentalouksiin.

Kannen kuva

Hanne Manelius / VM-arkisto



2 PÄÄKIRJOITUS

Ääni ratkaisee

4 TÄTÄ PÄIVÄÄ

Valta jaetaan taas neljäksi vuodeksi

Sillä on iso merkitys, keitä
maamme uusiksi päättäjiksi va-
litaan. Jokainen ääni on tärkeä.

8 LIITERI

Reilua datahyötyä ruuantuottajille

Sekä muuta ajankohtaista.

11 HYVÄ TYYPPI

"Olen saanut hyvää palvelua"

Etämetänomistaja Ahti
Hurmala.

12 TYVESTÄ PUUHUN

Mikä kannustaa hyvään metsänhoitoon?

Nyt ja tulevaisuudessa
metsiemme on riitettävä
moneen tarkoitukseen.

16 UUDET TUULET

Tarkkana sopimuksissa

MTK tarjoaa jäsenilleen tukea
ja neuvontaa tuuli- ja aurinko-
voimahankkeiden maanvuokra-
sopimuksissa.

18 KUUMA PERUNA

Metsälobbaus EU:ssa vaatii ponnisteluja

MTK-ketju puolustaa suoma-
laisten metsänomistajien etua
puun juurelta Brysseliin.

22 RUISTA RANTEESSA

Ruokavienti kasvu-uralla

Ruokavientistrategia tähtää
viennin reippaaseen kasvuun.

24 KUKKARO

Vinkit metsätilan sukupolvenvaihdokseen

Metsätila on usein järkevää
siirtää eteenpäin jo edellisen
omistajan elinaikana.

27 RISTIKKO

28 MENOSSA MUKANA

Järjestön voima on jäsenissä

Talo jätetään parempaan kun-
toon kuin olemme sen saaneet.
Se on yksi suomalaista tuotta-
ja- ja metsänomistajakuntaa
yhdistävistä arvoista.

32 JÄSENEDET

Selvää säästöä jäseneduilla

MTK Hankinnat Oy neuvottelee
edullisempia hintoja MTK:n ja
metsänhoitoyhdistysten jäsenil-
le. Saat jäsenalennusta jo yli 30
yritykseltä.

35 KOLUMNI

Tunteita ja tosiasioita

Maaseutuyrittäjä Riitta Torikka.

Kuvat:
Lari Lievonen / VM-arkisto, Johanna Pfeiffer,
Kaija Stormbom ja Sakari Alasuutari

TÄTÄ PÄIVÄÄ

**MTK
edistää!**

**Ennakkoäänestys
kotimaassa päättyy
tiistaina 28.3. Varsi-
nainen vaalipäivä on
sunnuntai 2.4. 2023.**

Kalle Keskinen / VM-arkisto

Valta jaetaan taas neljäksi vuodeksi

Vaikeana aikana maaseutu ja maaseudun elinkeinot tarjoavat päättäjille ratkaisuja, mutta sillä on iso merkitys, keitä maamme uusiksi päättäjiksi valitaan. Jokainen ääni on tärkeä.

TEKSTI KAIJA STORMBOM // KUVAT KAIJA STORMBOM JA VM-ARKISTO

M

yöhään sunnuntai-iltana 2. huhtikuuta tiedämme alustavasti, ketkä ovat ne eduskunta-vaalien ehdokkaat, jotka saavat kansalta lainsäädäntövallan seuraaviksi neljäksi vuodeksi.

"On erittäin tärkeää, että tulevassa eduskunnassa on mahdollisimman monta maaseutua ja sen elinkeinoja ymmärtävää kansanedustajaa. Siihen voi vaikuttaa vain äänestämällä", painottaa MTK:n johdon eritysavustaja **Tiina Perho**.

Vaaleja edeltäneet kuukaudet ovat olleet MTK:ssa kiireistä aikaa. Säännöllinen yhteydenpito eri puolueisiin on osa järjestömme normaalia edunvalvontatyötä, mutta vaalien lähestyessä sillä on erityisen suuri painoarvo.

"Yhteydenpidossa keskeistä on viedä puolueille viestiä siitä, mitä MTK ja sen jäsenet tulevalta eduskunnalta ja hallitukselta odottavat. Ruoka- ja energiaomavaraisuus, huoltovarmuus ja kansallinen valta metsäpäätöksissä ovat asioita, joille löytyy puolueissa

nyt laajaa ymmärrystä", kertoo Perho, joka osallistuu muun MTK-johdon kanssa usein erilaisiin päättäjätapaamisiin.

Kymmenen teesiä

MTK:n oma vaaliohjelma Kymmenen teesiä elävälle Suomelle listaa asiat, joita järjestö edellyttää tulevalta hallitukselta.

"Ajamme hallitusohjelmaan kirjauksia järkevästä ja vastuullisesta elinkeino- ja ympäristöpolitiikasta koko maassa. On luotava näkymä, joka kannustaa myös uusia yrittäjiä maaja metsätalouteen. Epävakaassa maailmassa Suomi tarvitsee turvallisuutta ja vakautta, jota maaseutu ja sen elinkeinot tuottavat", tiivistää MTK:n viestintä- ja yhteiskuntasuhdejohtaja **Jussi Martikainen**.

Martikainen muistuttaa, että päättyvän eduskuntavaalikauden aikana koko maailma koki järjestyttävien muutoksia. Koronapandemiaa seurasi Venäjän raaka hyökkäyssota Ukrainassa. Sota taas johti laajoihin häiriöihin ruoka- ja energiamarkkinoilla sekä tuotantopanosten rajuihin hinnan nousuihin.

"Poikkeusaika ei ole ohi. Myös uusi hallitus joutuu keskittymään kansalaisten perusasioihin eli ruokaan, lämpöön ja turvallisuuteen. Näihin MTK:n vaaliohjelma tarjoaa hallitukselle ratkaisuja", Martikainen toteaa.

Dramaattinen helmikuu

Tiina Perho muistelee tilannetta helmikuussa 2022, kun Venäjä aloitti suurhyökkäyksensä Ukrainaan.

"Sodan syttyminen pysäytti jokaisen meistä. Päällimmäiset kysymykset olivat, miten tästä eteenpäin ja kauanko poikkeustilanne jatkuu."

MTK:n edunvalvonnassa oli jo vuoden 2021 syksystä lähtien korostunut puuttuminen maatalouden kustannusten nopean nousun seurauksiin. Kaupan ja ruokateollisuuden pitkät sopimukset avattiin lopulta viime keväänä, jolloin myös tuottajahintoihin alettiin saada välttämättömiä korotuksia.

"Tuolloin oli käynnissä useita säädöshankkeita, joilla olisi suoria vaikutuksia sekä metsätalouteen ja maanomistajien oikeusturvaan. Sekä Suomen kantaan EU:n ennallistamisasetuksesta että uuteen luonnon-

Tiina Perho ja Jussi Martikainen kannustavat kaikkia käyttämään äänioikeuttaan. – Meillä ei ole varaa siihen, että maaseutu menettäisi valtaansa päätöksenteossa.

63,7 %

MTK:n ja Maaseudun Tulevaisuuden vaali-paneeli järjestettiin Vanhan ylioppilastalon juhlasalissa Helsingissä.

KATSO PANEELI

MTK:n ja Maaseudun Tulevaisuus -lehden yhteinen vaalipaneeli järjestettiin 11. tammikuuta 2023 Helsingissä. Paneelikeskusteluun osallistui yhdeksän eduskuntapuolueen johtoa. Tallenne tilaisuudesta on katsottavissa MTK:n verkkosivuilla.

Vilkasta keskustelua käytiin muun muassa sähkölinjojen rakentamisen korvauksista maanomistajille sekä metsien mahdollisista hakkuurajoituksista. Myös kilpailulaki puhututti, ja siihen väläyteltiin muutoksia. Julkisiin hankintoihin toivottiin kotimaisuutta.

KATSO TALLENNE
mtk.fi/-/vaalipaneeli_2023

suojelulakiin saatiin eduskunnassa MTK:n vaatimat parannukset”, Perho kertoo.

Tiina Perho muistuttaa, että samat haasteet eli kotimaisen ruuantuotannon ja Suomen taloudelle keskeisen tärkeän metsätalouden turvaaminen odottavat myös uutta eduskuntaa ja maan tulevaa hallitusta.

”Ja samalla ne tietysti haastavat myös MTK:n edunvalvontaa”, hän lisää.

Vaaleissa ei pidä nukkua

Kuuluuko maaseudun ääni vaaleissa? MTK:n mielestä sen olisi pakko kuulua.

Vuoden 2019 eduskuntavaaleissa äänestysaktiivisuus nousi yli 72 prosenttiin eli korkeimmaksi sitten vuoden 1991 vaalien. Monilla maaseutualueilla aktiivisuus jäi kuitenkin jopa yli kymmenen prosenttiyksikköä tätä alhaisemmaksi.

Viime eduskunta-vaaleissa monen maaseutualueen äänestysaktiivisuus jäi alhaiseksi.

”Jos tämä suuntaus jatkuu, maaseutu menettää valtaansa päätöksentekoon ja vieläpä vapaaehtoisesti. Tähän meillä ei oikein ole enää varaa”, Jussi Martikainen sanoo.

Perho ja Martikainen kannustavat kaikkia vielä äänestämistään empiviä

vaaliuurnille. Jokaisen ääni on tärkeä, ja ahkerasti äänestävien alueiden ääntä kuullaan jokaisessa puolueessa, he muistuttavat.

”Huolehditään nyt ainakin omalla porukalla siitä, että tulevassa eduskunnassa on tahtoa ja osaamista myös maaseudulle tärkeissä kysymyksissä.

Sopiva ehdokas löytyy pienellä miettimisellä varmasti jokaiselle. Annettu ääni vaikuttaa, vaikkei juuri se oma ehdokas tulisi tällä kertaa valituksi”, Tiina Perho painottaa. ●

LISÄTIETOJA
mtk.fi/eduskuntavaalit
#äänimaille



Metsänomistajat

Metsänhoitoyhdistykset ja MTK

Metsäsi puolustus- liitto



Me Metsänhoitoyhdistyksessä olemme puolustaneet suomalaisten metsien kestäväää käyttöä sukupolvelta toiselle jo yli sadan vuoden ajan.

Meille tärkeintä on sinun etusi ja tavoitteesi metsänomistajana.

Turvataan metsäsi tulevaisuus: **mhy.fi/jasen**

Reilua datahyötyä ruuantuottajille

MTK on mukana rakentamassa Tritom-datanvälityspalvelua, joka yhdistää ruoka-alan toimijat tuottajista kuluttajiin.

DataSpace Europe Oy:n Tritom-datanvälityspalvelu yhdistää ruoka-alan toimijat maataloilta elintarviketeollisuuteen ja vähittäiskaupasta kuluttajiin.

– Palvelu mahdollistaa esimerkiksi tietyn ruokapakkauksen alkuperän todentamisen ja hiilijalanjäljen laskeamisen. Hiilijalanjälkeä ei enää tarvitse arvioida tai laskea toimialan keskiarvoja, vaan se saadaan tarkasta datasta, kertoo DataSpace Europe Oy:n toimitusjohtaja **Kari Järvinen**.

Tritom-palvelussa dataa voivat hyödyntää kaikki luvan saaneet. Data on koko ajan turvassa. Tritom ei tallenna dataa, ainoastaan välittää sitä eri formaateissa.

Käytettävä data on jo olemassa esimerkiksi maatalojen viljelysuunniteluohjelmistoissa, työkoneissa, tilitoimistoissa, viranomaisilla, tutkimuslaitoksilla, karttatiedoissa, myllyissä, meijereissä, teurastamoissa, kaupoissa ja ravintoloissa.

Datan yhteisöllinen jakaminen mahdollistaa aivan uudenlaisten palvelujen ja liiketoimien kehittämisen.

Tritom avautuu heti palveluntarjoajien käyttöön. Maataloja ja urakoitsijoita otetaan suoraan asiakkaiksi vuoden 2023 aikana. Ensimmäiset palvelut ovat käytössä jo viljelykaudella 2023.



Datasta saatava hyöty jaetaan reilusti datan tuottajien kesken. Esimerkiksi alkuperältään, terveellisyydeltään, ympäristöystävällisyydeltään tai eettisyydeltään todennetusta ruuasta saatavasta lisäarvosta kuuluu myös viljelijän saada osansa.

MTK:n toiminnanjohtaja **Jyrki Wallin** kertoo, että MTK lähti mukaan yritykseen edistämään suomalaisen ruoka-alan kilpailukyyn parantamista. Yhtenäisen ruoka-alan datatalouden synnyttäminen on aito mahdollisuus myös ruuan tuottajille.

– MTK on mukana ensisijaisesti varmistamassa ja rakentamassa sitä,

että alkutuottajan asemaa kyetään vahvistamaan ruokaketjussa. Jokaisen alkutuottajan on syytä muistaa, että datalla on yhä suurempi arvo eikä sitä kannata luovuttaa pois korvauksetta, Wallin sanoo.

DataSpace Europe Oy:n ensivaiheen rahoittajaoimistajia ovat MTK:n lisäksi Cinia Oy, JSK Kiinteistöt Oy ja Tikura Ventures Oy. Ensivaiheen rahoituksessa mukana omistajien rinnalla ovat myös muun muassa Ilmatorahasto ja Business Finland. ●

TEKSTI KLAUS HARTIKAINEN

LISÄTIETOJA
dataspace.fi

Katse tulevaisuuteen

MTK-KESKI-POHJANMAA TARTTUI sukupolvenvaihdon huolta herättäneeseen kehitykseen ja käynnisti Suksee-hankkeen. Sen tavoitteena on tarjota koulutustoiminnan avulla nuorille eväitä menestykseen maatalousyrittäjänä.

Samalla hanke tarjoaa koulutusta maatiloiden spv-prosessista, joka alkaa henkisestä päätöksenteosta sekä valmistautumisesta ja jatkuu aina laskelmiin tekoon sekä tilan haltuunottoon. Ota hankkeen somekanavat seurantaan! ●

TEKSTI NIKO HYPÖNEN
KUVA ELISA KARJULA

LISÄTIETOJA

<https://keski-pohjanmaa.mtk.fi/-/suksee2022>



Berliinin Grüne Woche -ruokamessuilla vieraili tänä vuonna noin 300 000 kävijää.

Eetu ja Mila Jääskelä Alavieskasta odottavat mielenkiinnolla Suksee-hankkeen koulutuksia.



Suomi esillä Berliinissä

SUOMI OLI JÄLLEEN näkyvästi esillä Berliinin kuluttajille suunnatuilla Grüne Woche -ruokamessuilla tammikuussa. Kyseessä ovat maailman suurimmat ruokamessut.

Suomen osastolla oli mukana yli 20 ruoka-, juoma- ja matkailualan toimijaa. Yritykset esittäytyivät jo ennen messuja erillisessä sisäänostajatapahtumassa.

Maakunnista Suomen osastolla esittäytyi Pohjois-Karjala. MTK-Pohjois-Karjala oli tiiviisti mukana yhteisosaston järjestelyissä. Suomen osaston pääjärjestäjinä olivat Business Finland / Food from Finland -ruokavientiohjelma, MTK, SLC sekä maa- ja metsätalousministeriö.

Vuonna 2019 Suomi oli Grüne Woche -messujen kumppanimaa. Tuoloin MTK oli päävastaussa Suomen osastosta ja muusta näkyvyydestä. ●

TEKSTI JA KUVA KLAUS HARTIKAINEN

Haaviston perintö elää

MTK JA PELLERVO järjestivät ministeri Heikki Haaviston muistoseminaarin 17. tammikuuta Helsingissä. Paikalla oli kutsumieraina muun muassa Haaviston omaisia. MTK:n pitkäaikaisen puheenjohtajan kädenjälki näkyy järjestössä tänäkin päivänä.

Haavisto päätti Talonpojan muistelmat -teoksensa (2022) näin: "On tärkeää, että Suomi ei laske koskaan omaa suojaustaan alas, on kyse sitten turvallisuudesta, energiantuotannosta tai ruoan saatavuudesta. Vapaus on näennäistä sellaisella valtiolla, jonka tulevaisuus riippuu muiden valtioiden armeliaisuudesta."

Näitä lauseita siteerasi seminaarissa moni, eikä ihme, sillä sitaattiin tiivistyy Heikki Haaviston elämäntyö ja henkinen perintö.

Kaikki tuohon sitaattiin kirjoitettu on ja pysyy edunvalvontamme ytimessä. Suojausta ei lasketa, MTK:n nykyinen puheenjohtaja **Juha Marttila** vakuutti loppupuheenvuorossaan. ●

TEKSTI JA KUVA KAIJA STORMBOM



Heikki Haaviston ajatukset ovat edelleen ajankohtaisia, Juha Marttila totesi muistoseminaarissa.



Koulutussuunnittelija Pia Mus-tonen MSL:stä veti Kahoot-tietovisaa, jolla tehtiin tunnetuksi Kokkaa kotimaista -kampanjaa ja MTK:n kouluilaistyötä.

Educa veti väkeä

EDUCA ON VAKIINNUTTANUT paikkansa kasvatus- ja opetusalan tärkeimpänä tapahtumana, ja MTK oli jälleen mukana omalla osastollaan. Kävijöitä tapahtumassa oli runsaasti, kun se taas järjestettiin parin vuoden tauon jälkeen.

– MTK:n osastolla kävi semmoinen kuhina, ettei paremmasta väliä, kertoo ruokamarkkina-asiantuntija **Heidi Siivonen**. – Opettajia kiinnostivat myös vierailumahdollisuus tiloilla ja maatalousaiheisen oppitunnin tilaaminen kouluun.

MTK:n osastolla esiteltiin MTK:n koululaismateriaaleja ja kerättiin palautetta materiaalin kehittämiseen. Postikortit ja muistipelit lähtivät

messutuliaisina matkaan. Kävijä pääsi kokeilemaan VR-laseja ja osallistumaan Kahoot-tietovisaan. MTK:n messuosastolla oli mukana myös Maaseudun Sivistysliiton edustus.

Perinteisesti MTK:n koululaismateriaali on suunniteltu peruskoululaisille ja varhaiskasvatukseen.

– Messuosastolla kävi ilmi, että maa- ja metsätalousmateriaalille olisi tarvetta myös aikuisten maahanmuuttajien ja eri-ikäisten erityisryhmien parissa. Kuvapitoisuus ja selkokieli on näissä erityisen tärkeää, kertoo MTK:n koulutusvastaava **Anna-Liisa Knuuti**. ●

TEKSTI KAIJA STORMBOM
KUVA SAKARI ALASUUTARI →

Autiotalojen tinder

HUHTIKUUN AIKANA avautuva Talo maalta -palvelu saattaa yhteen maallemuutosta haaveilevat ja tyhjiillään olevien talojen omistajat. Palvelu tarjoaa myös oppaan ja sopimusluonnoksia kiinteistön käyttöoikeudesta sopimiseen.

Aika usein tilanne on se, että autoituneesta sukutilasta ei tahdota luopua mutta rakennus halutaisiin pitää hyvässä kunnossa. Maalle kaipaavien päänaivana taas on ollut se, että sopivia taloja ei tahdo löytyä. Toive tilavasta kodista maaseudun rauhassa ei toteudu, jos tarjontaa ei ole.

Autiotaloa ei kannata pitää tyhjiillään. Jos talossa ei asuta, se rapistuu. Ilmaisen Talo maalta -palvelun avulla vanhan sukutilan päärakennus voi löytää innokkaan, remonttitaloisen ylläpitäjän. Samalla kyliin saadaan elinvoimaa ja kyläkouluihin uusia oppilaita. Uusi verkkopalvelu on autiotalojen tinder, jonka kautta Sen Oikean etsiminen voi alkaa. ●

TEKSTI KAIJA STORMBOM
KUVA KIND COMPANY

LISÄTIETOJA

talomaalta.fi, facebook.com/talomaalta, instagram.com/talomaalta



Unelmakoti maalla tai sukutilan uusi vuokralainen voi löytyä Talo maalta -palvelusta.

Sivu- ja jätevirrat hyötykäyttöön

MAA- JA METSÄTALOUDEN jäte- ja sivuvirrat kannattaa hyödyntää. TREA-SoURcE on EU:n Horisontti Eurooppa -ohjelman rahoittama nelivuotinen (2022–26) hanke, jonka tavoitteena on löytää käyttötapoja ja liiketoimintamahdollisuuksia biopohjaisille jätteille ja sivuvirroille. Projekti kehittää myös sivuvirtojen digitaalisen markkinapaikan.

MTK on mukana projektissa vauhdittamassa kiertotaloutta maa- ja metsätaloussektorilla.

Alueellisten kiertotalouspilottien kohteina Suomessa ovat erityisesti Pirkanmaa ja Uusimaa. Mukana piloteissa ovat muovijätteet, sähköautojen akut sekä maa- ja metsätalouden biopohjaiset sivu- ja jätevirrat.

MTK on mukana myös maatalousmuovien kierrätyksen uusien menetelmien kehittämisessä. Työn alla on MTK:n Kiertoa Suomesta -markkinapaikan kehittäminen ja toteutus. Tähtäimessä on helppo ja luotettava sivuvirtojen markkinapaikka. ●

TEKSTI KAIJA STORMBOM
KUVA RIINA KÄRKI

Vasemmalta kiertotaloushankkeen projektipäällikkö Riina Kärki, MTK:n hanketyöntekijä Nora Berglund ja hankkeen digiosaaja Heidi Nordman.



Ruokaa meiltä meille -kampanja kuvasi tilojen arkea mahdollisimman totuudenmukaisesti. Lotta Iso-Tuisku kasvattaa sikoja Ilmajoella.

Tuottajien tarinat kiinnostivat

RUOKAA MEILTÄ MEILLE -kampanja marraskuussa juhlisti kotimaista ruuantuotantoa nostamalla esiin tuottajien tarinoita. Kampanja keskittyi ihmisläheisiin tarinoihin sekä ruokaohjeisiin.

Vaikuttajien avulla kampanja tavoitti myös nuorempaa kohderyhmää erityisesti TikTokissa. Facebookissa ja Instagramissa kampanja saavutti yhteensä reilut pari miljoonaa mainosnäyttöä. Eniten näyttöjä keräsi video **Ville Lamm**in kasvinviljelytilalta.

YouTubessa video **Mila** ja **Eetu Jääskelän** maitotilalta keräsi eniten katseita ja video **Lotta Iso-Tuiskun** sikatilalta parhaan katseluprosentin.

Kampanjan suunnitteli MTK yhdessä markkinointi- ja mainostoimisto SEK:n kanssa. Mukana kampanjassa olivat Atria, HKScan, Naapurin Maalaiskana, Snellman, Valio ja Maitovaltuuskunta. ●

TEKSTI KAIJA STORMBOM
KUVA SEK



**Etä-
metsän-
omistaja Ahti
Hurmalainen,
Espoo**

**litissä kasvanut Ahti
Hurmalainen teki lapsena
vaarinsa kanssa metsätöitä.
Nykyään hän omistaa useita
talousmetsiä sekä yksityi-
sen luonnonsuojelun.**

”Olen saanut hyvää palvelua”

Espoolainen yrittäjä **Ahti Hurmalainen** osallistui lapsena maataloustöihin vaarinsa siirtokarjalaistilalla Iitin Sampolassa.

– Metsä- ja peltotöitä tehtiin traktorin ja hevosen kanssa, ja niiltä ajoilta minulle jäi kiinnostus metsätöihin.

Myöhemmin Ahdin serkku osti tilan, ja Ahti lähti opiskelemaan. Muun muassa Piekämäellä K-rauta- ja maatalouskauppiaana toiminut Hurmalainen muutti 90-luvun alussa Espooseen. Meni vielä kymmenen vuotta, ennen kuin hänestä tuli etä-metsänomistaja.

– 2000-luvun alussa ostin Iitistä ensimmäisen muutaman hehtaarin metsätilani, jonka mukana tuli tal-

viasuttava mökki. Yövyin mökissä ja tein päivät raivauksia, kertoo Hurmalainen, 62.

Sen jälkeen tiloja on kertynyt lisää. Valtaosa niistä on Kaakkois-Suomessa. Lisäksi hänellä on yksityiseksi

luonnonsuojelun alueeksi muutettu vanha metsä Siuntiossa.

– Pyysin siitä puun-ostotarjouksen, ja sen yhteydessä alueelta löytyi liito-oravan jätöksiä. Satavuotiaan puuston poiskuljettaminen olisi ollut haastavaa, joten sil-

täkin kannalta yksityisen luonnonsuojelun alueen

perustaminen oli hyvä vaihtoehto, Hurmalainen kertoo tyytyväisenä rauhoituksesta saamaansa suojelukorvaukseen.

Metsiään Hurmalainen hoitaa metsätyyppin mukaan. Hakkuista hän

on toistaiseksi teettänyt melko säästeliäästi. Ensimmäinen isompi päätehakkuu oli vastikään Mäntyharjun metsässä.

– Olen ostanut metsiä sillä asenteella, että ne laitetaan kuntoon. Metsäsuunnitelmat on tehty yhdessä metsänhoitoyhdistysten kanssa. Erityisesti Etelä-Savon yhdistykseltä olen saanut hyvää palvelua.

Jokaisella tilalla häntä odottaa raivaussaha. – Ei se oma metsänhoitoni välttämättä kovin tehokasta ole, mutta otan metsätyöt lomailun kannalta, Hurmalainen naurahtaa.

Tulevaisuus etämetsänomistajana näyttää valoisalta. Hurmalainen voisi ostaa lisääkin tiloja.

– Mäntyharjun tilan mukana tuli vanha maatila rakennuksineen. Päärakennus on hyvässä kunnossa, ulko-ovi vain pitäisi vaihtaa. Joko sinne tai Enonkoskelle voisinkin muuttaa asumaankin, hän suunnittelee. ●

**Siuntion
metsästä
löytyi liito-
oravan
jätöksiä.**

Utiset metsien kasvun tahtumisesta, hiilinielujen romahtamisesta ja maankäyttösektorin muuttumisesta päästölähteeksi ovat kuulosta-
neet monista metsänomistajista oudoilta. Ne eivät ole täsmänneet siihen tarinaan, jota Suomen metsistä on totuttu kuulemaan.

Kannattaa muistaa, että Valtakunnan metsien inventoinnin (VMI) ja Luonnonvarakeskuksen tilastojen mukaan Suomen metsät kasvavat edelleen joka vuosi huomattavasti enemmän kuin puuta poistuu metsistä.

Metsiemme kasvu on kaksinker-
taistunut 50 viime vuoden aikana, ja nykyään Suomen metsien puumäärä on isompi kuin kertaakaan vuonna 1921 alkaneen VMI-mittaushistorian aikana.

Puukauppa- tulot tärkeitä

Monelle metsänomistajalle metsän taloudellinen merkitys on suuri. Puukaupasta saavat tulot ovat keskeinen kannustin metsien aktiiviseen hoitoon ja käyttöön.

Yksityismetsänomistajien kantorahatulot ovat olleet vuosittain yli kaksi miljoonaa euroa, ja vuonna 2021 yksityismetsätalouden liike-tulos ylsi kahteen miljardiin euroon. Tulevaisuutta ajatellen huolestuttavaa on kuitenkin se, että metsänomistajien investoinnit metsänhoitoon ovat olleet laskussa.

Moni metsänomistaja seuraa suoje-lukeskustelua ja kansallisen luonnon monimuotoisuusstrategian valmis-telua. Se taas saattaa viitoittaa tietä Suomen sitoumuksiksi EU:n biodiver-siteettistrategiaan.

Metsät ovat Suomessa pinta-alalla mitattuna suurin elinympäristö, ja siksi metsien lisäsuojelulle ja ennal-

listamiselle asetettavat tavoitteet ovat metsänomistajille keskeisiä.

Metsänomistajat ottavat vakavasti viestin ilmastonmuutoksesta, luonto-kadosta ja metsien kasvun hidastumi-sesta. Metsänomistajilla on ratkaisun avaimet yhteisiin haasteisiin, mutta kepin sijaan kaivataan porkkanaa.

Tutkittua kestävyyttä

Jokaisella metsänomistajalla on omat tavoitteensa metsiensä hoidolle ja käytölle. Oivana ohjenuorana ja pää-töksenteon apuna ovat metsänhoidon suositukset. Ne kertovat eri vaihtoeh-doista ja niiden vaikutuksista. Tapion julkaisemat metsänhoidon suositukset perustuvat tutkittuun tietoon ja otta-vat huomioon kokonaiskestävyyden.

Ilmastokestävän metsänhoidon re-septissä on hyvän metsänhoidon tuttuja aineksia. Huolehditaan ripeästi metsän uudistamisesta, harvennetaan taimikot ja nuoret metsät ajallaan, suositetaan seka-puustoisuutta ja hajautetaan riskejä. Huoleh-ditaan metsien

terveydestä ja tehdään hakkuita myös vanhemmissa metsissä, joiden kasvu on hiipumassa.

MTK:n ilmasto-ohjelman mukaan hiilensidonnän lisääminen metsissä edellyttää puuntuotannon kestävää tehostamista ja sitä tukevia kannus-teita metsänomistajille. Ilmastokes-tävä metsänhoito on sekä ilmaston-muutoksen hillintää metsien avulla että sopeutumista muuttuviin ilmas-to-oloihin.

MTK:n monimuotoisuusohjelman tavoitteena on turvata ja edistää luonnon monimuotoisuutta. Myös tässä ohjelmassa painotetaan hyviä metsänhoitokäytäntöjä, kohdennettua luonnonhoitoa ja ennallistamista sekä maanomistajalähtöistä, vapaaehtoista →

Reilumpi tuotonjako kannustaisi metsänomistajia myös ympäristö- tekoihin.



**Oikea-aikainen
taimikonhoito on tär-
keää metsän tulevan
kasvun turvaamiseksi.**

A forest worker wearing an orange safety suit, helmet, and earmuffs is using a STIHL chainsaw to cut through a dense forest. The worker is positioned on the left side of the frame, facing right. The background is filled with tall, green coniferous trees. The text "Mikä kannustaa hyvään metsänhoitoon?" is overlaid in large, white, bold letters in the center of the image.

Mikä kannustaa hyvään metsänhoitoon?

Metsänomistajilta vaaditaan ympäristötekoja mutta myös satsausta aktiiviseen ja oikea-aikaiseen metsänhoitoon. Nyt ja tulevaisuudessa metsiemme on riitettävä moneen.

Mhy Rovaniemen Ilkka Ruotsala (vas.) esitteli Eija ja Esko Sammalniemelle giljotiinikouralla tehdyn energiapuunkorjuun lopputulosta.



suojelua. Esimerkiksi Metso-suojeluohjelma on saanut metsänomistajilta hyvän vastaanoton.

Reilumpaa tuotonjakoa

Metsänomistajalle metsänhoitotyöt ovat investointeja, joiden kannattavuus punnitaan tarkkaan. Säästöjä haetaan toisinaan myös metsänhoidon tasosta tinkimällä, mutta se ei ole kestävä tie.

Jos harvennushakkuiden laatu on heikko ja puusto jää liian harvaksi, se merkitsee metsätalouden kannattavuuden heikkenemistä pitkällä tähtäimellä.

Metsän koko arvoketjussa tarvitaan myös oikeudenmukaisuutta ja reilua tuotonjakoon.

– Suomalainen metsäteollisuus on tehnyt ja tekee edelleen huipputuloksia. Uskon, että metsänomistajat satsaisivat enemmän metsänhoitoon, jos markkinat toimisivat paremmin ja lopputuotemarkkinoiden muutokset näkyisivät myös kuitupuun hinnoissa, sanoo MTK:n metsäjohtaja **Marko Mäki-Hakola** ja muistuttaa, että koko yhteiskunta hyötyy metsänomistajien satsauksista hyvään metsänhoitoon, johon kuuluu myös ilmasto- ja monimuotoisuustavoitteita.

– Reilumpi kustannusten kantaminen ja tuotonjako kannustaisi metsänomistajia myös niihin ympäristötekoihin, joilla suomalaisia tuotteita myydään maailmalle.

Perinteisen metsätalouden rinnalla metsänomistajat ovat kiinnostuneita hiilikaupasta ja ekosysteemipalveluiden tuottamisesta.

Metsänhoitoyhdistykset ovat rakentaneet yhteistyössä Green Carbon Finland Oy:n kanssa Hiilipalvelun, jossa metsänomistaja kasvattaa metsänsä hiilinielua metsänlannoituksen avulla ja tästä maksetaan metsänomistajalle korvaus.

MTK:n kesällä 2022 avaama Luontoarvot.fi-palvelu luo puolestaan vapaaehtoisuuteen perustuvia ja markkinalähtöisiä keinoja luonnon tilan parantamiseksi. ●

Toivottomasta ryteiköstä kasvukuntoon

HANNETILANTEESSA METSÄN uudistaminen on tehty ajallaan ja taimikko hoidettu mallikkaasti. Entä jos oma metsä onkin läpipääsemätön ryteikkö?

Rovaniemeläisen **Eija Sammalniemen** perintötilalla olivat metsänuudistamisen jälkityöt jääneet hoitamatta. Nyt edessä oli ongelma, reilut 30 hehtaaria läpipääsemätöntä pusikkoa.

Ratkaisun tarjosi paikallinen metsänhoitoyhdistys, jonka ammattilainen laati metsänomistajan tavoitteiden pohjalta suunnitelman nuoren metsän hoidolle ja energiapuun korjuulle. Kohde oli Kemera-tukikelpoinen.

Lopputulosta katsellessaan Eija Sammalniemi ei ollut uskoa silmiään.

– Toivottomalta näyttäneen pusi-

kon seasta paljastui kasvatuskelpoinen nuori metsä, hän iloitsi.

Metsänhoitoyhdistys Rovaniemen toiminnanjohtaja, metsäneuvoja **Ilkka Ruotsala** arvioi, että ajallaan tehty taimikonhoito olisi näkynyt metsänomistajalle lihavampana tiliinä jo tässä puukaupassa.

Mhy Rovaniemen sopimusurakoitsija Maanrakennus **Kari Romakanniemi** hoiti harvennuksen giljotiinikouralla harjaantuneella otteellaan. Työmaalla toimi myös Raanujärven Konetyö Oy:n **Viljami Koivuranta**.

Nyt Eija Sammalniemen nuori metsä pääsee kasvamaan tuottavaksi tukkimetsäksi ja entistä vahvemmaksi hiilinieluksi. ●

TEKSTI ILKKA RUOTSALA
JA ANNAKAISA HEIKKONEN
KUVA JONI SEPPÄ

Valtio kannustaa hyvään metsänhoitoon

MAANOMISTAJIA METSÄNHOITOON kannustavaa valtion Kemera-tukea on hyvin käytettävissä. Suomen metsäkeskus voi käsitellä nykyisen Kemera-lain mukaisia hakemuksia vuoden 2023 loppuun saakka. Hakemukset tulee toimittaa Metsäkeskukseen viimeistään 1.10.2023.

Uusi metsätalouden kannustejärjestelmä Metka korvaa nykyisen Kemera-järjestelmän vuoden 2024 alusta.

Metka-tukea myönnetään taimikon ja nuoren metsän hoitoon, terveyslannoitukseen, suometsän hoitosuunnitelmien laatimiseen, suometsän vesiensuojelutoimenpiteiden ja piennarteiden tekemiseen sekä metsäteiden tekoon ja

perusparannukseen. Tukea myönnetään edelleen myös määräaikaiseen suojeluun sekä metsäluonnon hoitoon. Uutta on tuki metsänhoidollisiin kulutuksiin.

Uudessa kannustejärjestelmässä nuoren metsän hoidon tukea haetaan työn toteuttamisen jälkeen eikä ennakkosuunnitelmaa tarvita. Metka-tuki edellyttää kuitenkin, että työ on aloitettu vasta lain voimaantulon jälkeen. Nuoren metsän hoidon Metka-tukea ei siis voi saada vuoden 2023 puolella tehdylle työlle.

Metsänhoitoyhdistysten ammattilaiset neuvovat jäseniä tukien hakemisessa ja kohteiden tukikelpoisuuden arvioinnissa. ●

TEKSTI LEA JYLHÄ

KEMERASTA SIIRRYTÄÄN METKAAN

Toimenpide	Kemera	Metka (alustava)
Taimikon ja nuoren metsän hoito	160 e/ha (taimikon varhaishoito) 230 e/ha (nuoren metsän hoito) 450 e/ha (nuoren metsän hoito + pienpuun keruu)	240 e/ha + 230 e/ha, jos kerätään pienpuuta
Terveyslannoitus	30 %	100 e/ha boorilannoitukset 170 e/ha tuhkalannoitukset
Suometsän hoito	60 %, kun > 5 ha 30 % muutoin	Suometsän hoitosuunnitelma: 60 %, kun < 50 ha tai < 3 tilaa 70 %, kun 50–150 ha tai 4–10 tilaa 80 %, kun > 150 ha tai > 10 tilaa Piennartiet: 1,35 e/m Vesiensuojelu: 100 %
Yksityistien perusparannus	50 – 50 – 60 % + 10 % jos silta	70 % + 15 %, jos silta Yhden tilan hankkeissa: 6 000 e/km
Uusi metsätie	30 – 40 – 50 % + 10 % jos silta	30 – 40 – 50 % + 10 % jos silta
Ympäristötuki	Laskentakaava	Laskentakaava + max 20 % kuolleesta puusta
Luonnonhoito	100 %	100 %
Kulutus		2 000 e/ha, kun < 4 ha 1 500 e/ha, kun > 4 ha + korvaus säästöpuista (0–50 m³)

LÄHDE: MMM

Huom. Metkan luvut ovat alustavia, tukitaso määrittyy asetuksella

EUROOPAN JOHTAVA MAATALOUDEN VARAOSIEN JA TARVIKKEIDEN TOIMITTAJA

Tuotevalikoimastamme löydät kaiken tarvitsemasi
- varaosat traktoreihin ja työkoneisiin,
tarvikkeet karjanhoitoon ja aitaukseen,
osat kylvö- ja sadonkorjuutöihin ja paljon muuta.

MTK:n, Mhy:n ja SLC:n jäsenenä hyödyt
jäsenetuhinnoista aina Kramp-verkkokaupassa
asioidessasi. Lue lisää ja hanki käyttäjätunnus:
www.mtkhankinnat.fi/kramp

KRAMP

MARKKINOIDEN LAAJIN SUODATINVALIKOIMA!

Nyt saat kaikista tarvikesuodattimista 10 % lisäalennuksen jo ennestään
edullisen jäsenetuhinnan lisäksi! Tarjous voimassa 30.4.2023 asti.



Kramp-öljyt on testattu uusimpien laatuvaatimusten mukaisesti ja ne toimivat luotettavasti
vaativassakin käytössä. Kattavat testit ja yksityiskohtaiset voiteluominaisuudet takaavat
Kramp-öljyjen toimivuuden vaihtelevissa olosuhteissa räätälöidysti.

Eurooppalainen valmistus ja osaaminen tuottavat tasaisen
laadun ja käytettävyyden jokaiseen tarpeeseen. Kattava
Kramp-öljyvalikoima laadukkaista raaka-aineista.



WWW.KRAMP.FI - MOOTTORIÖLJYT, VAIHTEISTOÖLJYT JA YLEISÖLJYT JÄSENETUHIINTAAN!

Tarkkana sopimuksissa

MTK tarjoaa jäsenilleen tukea ja neuvontaa tuuli- ja aurinkovoimahankkeiden maanvuokrasopimuksissa.

TEKSTI **SOFIA TUISKU** // KUVAT **SOFIA TUISKU** JA **VM-ARKISTO**

Tarve parantaa Suomen energiaomavaraisuutta ja paine luopua fossiilisesta energiasta ovat lisänneet uusiutuvan energian kysyntää. Tuulivoimaloiden ohella yleistyvät nyt aurinkovoimalat, mikä on lisännyt maanomistajille tulleita kyselyitä maiden vuokraamisesta energiantuotantoon.

Omien maiden vuokraaminen voimala-alueeksi on maanomistajalle uusi ja ainutkertainen tilanne. MTK tarjoaa jäsenilleen tukea sopimusten tekemiseen.

Tällä hetkellä vireillä olevista hankkeista enemmistö on vielä tuulivoimaloita, mutta jäsenillemme on tullut aiempaa enemmän aurinkovoimaan liittyviä vuokrauskyselyitä.

– Moni tuulivoimatoimija on lähtenyt myös aurinkovoimamabisnekseen. On siis mahdollista suunnitella molempia tuotantomalleja joko saman tai eri toimijoiden kanssa, kertoo MTK:n energia-asiantuntija **Anssi Kainulainen**.

MTK:n maankäytön asiantuntija **Juho Ikonen** muistuttaa, että aika on hankkeissa maanomistajan puolella. – Koska voimalaa ei voi perustaa

ilman maanomistajan lupaa, sopimukset kannattaa neuvotella kaikessa rauhassa.

Kunnollinen kilpailutus

Sekä tuuli- että aurinkovoimalat vaativat paljon pinta-alaa. Hankkeiden kokoluokka vaihtelee muutamista hehtaareista useisiin satoihin hehtaareihin. Siksi mukana on yleensä useita maanomistajia, joiden kannattaa neuvotella sopimuksesta yhdessä.

– Tärkeintä on kunnollinen kilpailutus. Pitää pyytää useita tarjouksia ja kysellä myös muiden kokemuksia. Kannattaa muistaa, että sopimusehtojen salassapitovelvollisuus astuu voimaan vasta, kun nimet ovat paperissa, Kainulainen neuvo.

Aurinko- ja tuulivoimahankkeiden sopimukset ovat ylisukupolvisia, joten siksikin niitä kannattaa harkita huolella.

– On tärkeää huomata, että maanvuokrasopimuksen myötä maankäyttö muuttuu voimalapaikkojen osalta maa- ja metsätaloudesta energiantuotantokäyttöön. Energiantuotannossa olevan maan tuotto-odotus on ihan eri tasoa kuin maa- ja metsätalouden, Ikonen korostaa.

Maanomistajalle tilanne on sikäli suotuisa, että energiantuotantoaluetta ei voi perustaa lunastusmenettelyllä.

– Suurin haaste on kunnollisen sopimuksen tekeminen. Sen pitäisi olla sellainen, että allekirjoituksen jälkeen voi nukkua yönsä rauhassa, sanoo MTK:n ympäristöjuristi **Jenni Hunnako**.

Tietoa ja neuvontaa

MTK tarjoaa jäsenilleen tuuli- ja aurinkovoimahankkeisiin liittyvää neuvontaa. MTK:n tuulivoimaoppaasta löytyy kattavaa tietoa, ja samaa sisältöä voi soveltaa myös aurinkovoimahankkeisiin.

– Maanomistajan kannalta tuuli- ja aurinkovoimahankkeissa on melko samanlaiset vaiheet, joten tuulivoimaoppaan neuvoja voi soveltaa aurinkovoimahankkeisiin ja aurinkovoimalan mallisopimusta tuulivoimahankkeisiin, Hunnako kertoo.

Kirjallisen materiaalin lisäksi MTK tarjoaa aiheeseen liittyviä koulutuksia, joiden tallenteet löytyvät Oiva-verkko-opistosta. Myös MTK-liitot järjestävät alueellisia koulutuksia. Tavoitteena on maanomistajien tietoisuuden kasvattaminen.

– Haluamme turvata sitä, että maanomistajilla on riittävä ymmärrystä aiheesta, Ikonen sanoo ja huomauttaa, että vaikka omaa maata ei

**Hankkeissa
voi olla myös
itse aktiivinen
osapuoli.**



MTK:n energia-asiantuntija Anssi Kainulainen (vas.), maankäytön asiantuntija Juho Ikonen ja ympäristöjuristi Jenni Hunnako auttavat jäseniä tuuli- ja aurinkovoimahankkeisiin liittyvissä kysymyksissä.

olisi kysytty voimala-alueeksi, maanomistaja voi myös olla itse aktiivinen, perustaa maanomistajien neuvottelukunnan ja kilpailuttaa alueen.

Apuna mallisopimus

MTK:n verkkosivuilta löytyy tuore mallisopimus aurinkovoiman maanvuokrausta varten. Sopimusta voi käyttää sellaisenaan tai muokata siitä itselleen sopivan version.

Mallisopimus on esimerkki siitä, millaisia asioita aurinkovoimaan liittyvässä maanvuokrasopimuksessa on hyvä ottaa huomioon. Silti se on vain yksi mahdollinen tapa sopia aurinkovoimaan liittyvästä maanvuokrauksesta.

Samaa mallisopimusta voi soveltaa myös tuulivoimahankkeisiin.

Mallisopimus pohjan lisäksi MTK tarjoaa maksutonta kommentointiapua. MTK:n asiantuntijat kommentoivat sopimus pohjaa yhden kerran kutakin hanketta kohden. Tarkoituksena on antaa kerralla riittävät eväät sopimusneuvotteluihin varten.

Jos maanomistaja tarvitsee hankkeeseen asiamiestä, hänen kannattaa kääntyä metsänhoitoyhdistyksen tai Maanomistajien Arviointikeskuksen puoleen. ●

LISÄTIETOJA

mtk.fi, mhy.fi, arviointikeskus.fi
Oiva-verkko-opisto: moodle.mmg.fi/mtk



TOIMI NÄIN

Jos jokin taho tiedustelee maittesi vuokraamista aurinko- tai tuulivoimalaa varten ja olet alustavasti kiinnostunut, sinun kannattaa edetä näin:

- 1 Kerro hankkeesta** oman alueesi MTK-liitolle tai metsänhoitoyhdistykselle.
- 2 Pidä yhteyttä** hankekehittäjään ja naapuri-kiinteistöjen omistajiin.
- 3 Muodosta maanomistajien** neuvottelukunta. Jos ehdotetun aurinkovoimalan alueella on useamman maanomistajan maita, heidän kannattaa muodostaa yhteenliittymä neuvottelemaan sopimuksesta. MTK-liitoilta ja metsänhoitoyhdistyksiltä saa apua neuvottelukuntien muodostamisessa.
- 4 Kilpailuta sopimus.** Alalla on useita toimijoita ja monenlaisia sopimus pohjia, joten itsellesi parhaiten sopivan saa pyytämällä sopimusehdotuksia usealta toimijalta.

+ Sopimusluonnoksen voi lähettää MTK:lle kommentoitavaksi osoitteeseen **maanvuokrasopimukset@mtk.fi**. Asiantuntijamme kommentoivat sopimusta jäsenpalveluna yhden kerran per voimalahanke. Kommentointipalvelu on jäsenille maksuton.

Tuulimyllyt alkavat olla tuttu näky. Tämä kuva on Kalajoelta.

Jarno Mela / VM-arkisto

Metsälobbaus EU:ssa vaatii ponnisteluja

Euroopan unionista vyöryy sääntelyä, joka uhkaa puuttua metsiemme käyttöön joko suoraan tai mutkan kautta. MTK-ketju puolustaa suomalaisten metsänomistajien etua puun juurelta Brysseliin.

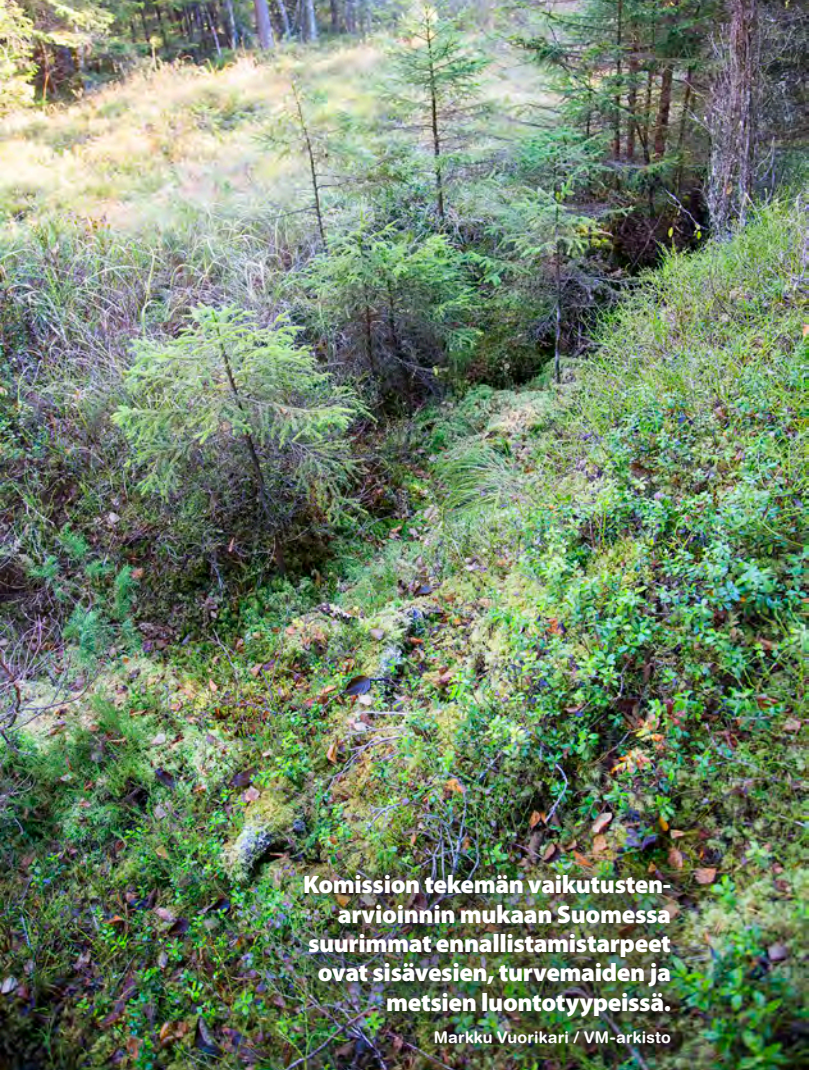
Luonnonvarakeskuksen laskelmien mukaan EU-komission ennallistamisesitys maksaisi Suomelle luontotyyppien ennallistamisen osalta jopa 19 miljardia euroa.

Lari Lievonon / VM-arkisto



EU:n suunnasta tuleva metsien käytön sääntely työllistää MTK:n metsäjohtajaa Markko Mäki-Hakolaa. – Meillä on kuitenkin faktat puolellamme.

Petteri Kivimäki / VM-arkisto



Komission tekemän vaikutusten-arvioinnin mukaan Suomessa suurimmat ennallistamistarpeet ovat sisävesien, turvemaiden ja metsien luontotyypeissä.

Markku Vuorikari / VM-arkisto

Vihreä siirtymä fossiili-energiasta uusiutuviin hillitsee ilmastonmuutosta ja tuo uusia talouskasvun mahdollisuuksia. Tämä ymmärretään laajasti myös Suomessa.

Haasteena siirtymän toteutumisessa on se, että EU:ssa ei oikein tunnuta ymmärtävän metsien moninaista roolia Suomessa eli täkäläistä, metsien talouskäytön ja suojelun yhdistävää toimintamallia.

Metsät tarjoavat ratkaisuja ilmasto- ja ympäristöhaasteisiin. MTK haluaa kasvattaa metsien hiilinielua ja parantaa luonnon monimuotoisuutta, mutta järjestön mielestä tämän tulee tapahtua vapaaehtoisin ja kannustavin keinoin, ei pakolla.

Ratkaisuja tarvitaan

Kotimaassa järjestömme on ajanut vapaaehtoiseen suojeluun kannustavien Metso- ja Helmi-ohjelmien rahoituk-

sen lisäämistä ja myös onnistunut siinä. MTK myös kannustaa metsänomistajia kasvattamaan hiilinielua lannoituksen ja muiden metsänhoito-toimien kautta.

Viime vuonna MTK kohdisti poikkeuksellisen paljon työtään EU-vaikuttamiseen – kotimaatakaan unohtamatta.

Metsänomistajalla tulee olla mahdollisuus päättää metsiensä käytöstä.

– MTK:n metsäedunvalvonnan lähtökohta on se, että metsänomistajalla tulee olla mahdollisuus päättää metsiensä käytöstä, sanoo MTK:n metsäjohtaja **Markko Mäki-Hakola**.

Vuoden 2022 aikana yksikään lähes kymmenestä metsiin isosti vaikuttavasta prosessista ei päättynyt metsänomistajien kannalta huonoon lopputulokseen.

– Suurta osaa onnistuttiin ohjaamaan oikeaan suuntaan. Jotkin asioista ratkeavat tämän vuoden aikana.

Vaikuttamistyö jatkuu

Viime vuoden helmikuussa MTK sai tietoonsa EU-komission suljettujen

ovien takana valmisteleman ennallistamisasetusluonnoksen.

Järjestö nosti metsänomistajille kohtuuttoman ja toteuttamiskelvottoman esityksen ongelmat esille tiettävästi ensimmäisenä toimijana Euroopassa.

Aiheesta nouseen julkisen keskustelun ja poliittisen väännön jälkeen Suomi otti lopulta asetukseen tiukan kannan, joskin vasta myöhään viime syksynä.

– Vaikuttamistyö jatkuu vielä pitkään, Mäki-Hakola sanoo.

Hänkin on sitä mieltä, että ennallistamista ja luonnonhoitoa tarvitaan.

– Metsänomistajat haluavat parantaa luonnon tilaa omilla teoillaan.

Vaihtoehtoisia malleja

Viime vuonna komissio esitteli myös luontokriteereiden mallin EU:n kestävä rahoituksen luokittelukriteereihin (niin sanottu taksonomiaesitys).

MTK ja Metsäteollisuus valmis-telivat EU:n Mäki-Hakolan sanoin ”hurjalle” taksonomiaesitykselle vaihtoehtoisen mallin, joka olisi sekä taloudellisesti toteuttamiskelpoinen että luonnon tilaa parantava.

– Aktiivisen vaikuttamisen ansiosta on viitteitä siitä, että taksonomiaesitys →

ENNALLISTAMIS- ESITYKSEN AIKAJANA

Kesäkuu 2022: EU-komission ehdotus ja sen vaikutusten arviointi julkaistaan.

Syyskuu 2022: U-kirjelmän eli Suomen kannan luonnos kommentoitavana EU-valmistelujaostoissa; U-kirjelmä eduskuntaan.

Syys-marraskuu 2022: U-kirjelmää käsitellään eduskunnan valiokunnissa.

Marraskuu 2022: Eduskunnan suuren valiokunnan lausunto U-kirjelmään valmistuu. Komission ehdotusta käsitellään maatalousneuvostossa.

Joulukuu 2022: Komission ehdotusta käsitellään ympäristöneuvostossa.

Joulu-tammikuu 2022: Tekstimuutosehdotusten tekeminen komission ehdotukseen EU-parlamentin valiokunnissa. Euroopan talous- ja sosiaalikomitean lausuntoa koskevat neuvottelut.

Tammikuu 2023: Mietintöluonnoksen esittely EU-parlamentin ympäristövaliokunnassa. Lausuntoluonnoksen esittely EU-parlamentin maatalousvaliokunnassa. Euroopan talous- ja sosiaalikomitean lausunto valmistuu. Ruotsi aloittaa neuvoston puheenjohtajana.

Tammi-toukokuu 2023 [alustava]: Neuvottelut ja äänestykset EU-parlamentin valiokunnissa sekä neuvottelut neuvostossa.

Kesäkuu 2023 [alustava]: Äänestys EU-parlamentin täysistunnossa; neuvoston yleisnäkemyks valmistuu.

Heinäkuu 2023: Espanja aloittaa neuvoston puheenjohtajana.

Syysy 2023 [alustava]: Kolmikan-taneuvottelut komission, parlamentin ja neuvoston välillä.

Aikataulu avoinna: Lainsäädäntöehdotuksen hyväksyminen EU-parlamentissa ja neuvostossa.

Soiden suojelu ja
ennallistaminen ovat
jo nyt vahvasti mukana
Suomen omassa
Helmi-ohjelmassa.

Markku Pulkkinen / VM-arkisto

**Hyvä lobbari
on asian-
tunteva,
kärsivällinen
ja ratkaisuhakuinen.**

metsien osalta ei vuonna 2023 etene vaan metsänomistajat voivat huo-kaista helpotuksesta, Mäki-Hakola sanoo.

Metsäenergian tulevaisuus ratkennee ennen pääsiäistä. Siihen liittyvässä vaikuttamistyössä korostetaan metsäenergian ilmastohyötyjä suhteessa fossiilisiin polttoaineisiin.

Vaatii asiantuntemusta

Metsäkatoasetus taas etenee Suomen omaan toimeenpanoon.

– Kun huolehdimme maamme luokittelusta metsäkadon näkökulmasta pienen riskin maaksi, metsänomistajat välttynevät suurimmilta harmeilta, Marko Mäki-Hakola arvioi.

Vaikuttaminen niin EU:ssa kuin Suomessa edellyttää vahvaa asiantuntemusta sekä lobbaustaitoja. Asioihin tulee perehtyä syvällisesti, kerätä fakatat, ymmärtää kokonaisuus sekä riippuvuussuhteet ja vaikutukset. Verkotot ja kontaktit pitää olla olemassa.

Kärsivällisyys, ratkaisuhakuisuus, sitkeys, taito kuunnella ja valmius olla päättäjien saatavilla ovat vaikuttamistyössä ratkaisevia asioita.

– Tarvittaessa me kuitenkin reagoimme asian vaatimalla kovuudella, vaikka jyrähtämällä julkisuudessa. ●



Sitkeää vaikuttamista

Mitä MTK käytännössä tekee EU-vaikuttamisessa? Otimme esimerkiksi komission kiistellyn ja Luonnonvarakeskuksen erittäin kalliiksi arvioiman ennallistamisesityksen.

MTK:N KESKEISET viestit tammi-kuussa 2023 olivat, että Suomen on tuotava esiin ennallistamisesityksen muutostarpeet ja etsittävä vaikuttamiseen kumppanimaita.

Asetuksen vaatimuksista tulee tehdä kansallinen vaikutusten arviointi. Ennallistamisen tavoitteiden on oltava tasapainossa muiden ympäristö- ja yhteiskunnallisten tavoitteiden kanssa. Jäsenmaille on jätettävä runsaasti päätösvaraa ennallistamisen kohdentamisen, priorisoinnin, kustannustehokkuuden sekä maanomistajien oikeuksien kunnioittamisen varmistamiseksi.

Turvamaaviljelylle ennallistamisesetus on MTK:n mielestä kohtuuton.

Metsäpolitiikan on oltava kansallisessa päätösvallassa, ja metsänomistajilla on oltava oikeus päättää metsiensä käytöstä. Päätösvalta kansallisen ennallistamissuunnitelman sisällöstä on oltava kullakin jäsenmaalla, ei EU-komissiolla.

Ehdotuksesta aiheutuvien velvoitteiden ja vastuunjaon on oltava reilua jäsenmaiden, elinkeinojen ja sektoreiden sekä kansalaisryhmien kesken. EU:n biodiversiteettitavoitteiden toteuttamiseksi on tarvetta erilliselle rahoitusvälineelle.

Vaikuttaminen komission esitykseen

Komissio julkaisi lainsäädäntöehdotuksensa kesäkuussa 2022. MTK oli tehnyt asiaa edunvalvontatyötä jo paljon ennen sitä.

Ennallistamisesetusehdotus pohjautuu EU:n biodiversiteettistrategiaan, joka on ollut MTK:n EU-vaikuttamisen yhtenä painopisteenä jo usean vuoden ajan. MTK vaikutti komissioon vastaamalla erilaisiin konsultaatioihin ja tapaamalla komission edustajia.

Vaikuttaminen EU-parlamentin kantaan

EU-parlamentin kannan muodostamiseksi komission ehdotusta käsitellään ensin va-

liokunnissa ja sitten täysistunnossa. MTK on tavannut keskeisiä europarlamentaarikkoja ja valmistellut muutosehdotuksia asetustekstiin. MTK tarjoaa suosituksia va-liokuntien ja täysistuntojen äänestyksiin.

Vaikuttaminen Suomen kantaan

MTK vaati Suomen hallitukselta vahvaa vaikuttamista komission ehdotukseen jo ennen sen julkaisua. Ehdotuksen julkaisun jälkeen Suomen kantaa käsiteltiin ministeriöiden virkamiestasolla sekä hallituksessa ja eduskunnassa. MTK oli kaikissa vaiheissa aktiivinen.

Hallitus toimitti esityksensä Suomen kannaksi eduskunnan käsittelyyn lähetytyllä U-kielillä. MTK toi siitä näkemyksiään esiin virkamieskeskusteluissa, kommentoimalla sitä EU-valmistelujaostoissa sekä kertomalla huomioistaan ministereille ja heidän työtään tukeville henkilöille.

MTK:n asiantuntijat kävivät kuultavina asiasta useissa eduskunnan valiokunnissa, joille MTK myös toimitti kirjallisia asiantuntijalausuntoja.

Olimme myös suoraan yhteydessä useisiin kansanedustajiin, jotta Suomen kanta saataisiin eduskuntakäsittelyyn myötä kivistymään.

Vaikuttaminen neuvostoon kantaan

Suomen toiminta neuvostossa pohjaa kansalliseen kantaan. MTK on tavannut neuvoston työhön osallistuvaa Suomen pysyvää EU-edustustoa tuodakseen esiin ehdotukseen liittyviä huoliaan ja kehitysehdotuksiaan. MTK on vaikuttanut asiaan myös ministeritasolla.

Muu vaikuttamistyö

MTK:n vaikuttamistyö perustuu asiantuntijoiden pohjatyöhön ja luottamushenkilöiden linjauksiin. Olemme julkaisseet näkemyksistämme tiedotteita ja kommentoineet ehdotusta julkisuudessa. MTK on valmistellut asiasta useita kantapapereita hyödynnettäväksi sekä kotimaassa että EU-tasolla.

Vaikuttamistyötä on tehty myös Euroopan yhteisen metsänomistajajärjestön CEPF:n, Pohjoismaiden yhteisen metsänomistajajärjestön NSF:n sekä Euroopan tuottajajärjestöjä edustavan Copa-Cogecan kanssa. Yhteyttä on pidetty eri EU-maiden metsä- ja maataloustoimijoihin. ●

TEKSTI ANNA-ROSA ASIKAINEN

LISÄTIETOJA

mtk.fi/ennallistaminen
mtk.fi/saavutukset22



MTK:n Maaseudun elinvoima-linjan juristi Anna-Rosa Asikainen näkee lähietäisyydeltä, millaista sinnikästä taustatyötä EU-vaikuttaminen pitää sisällään.

Ruokavienti kasvu-uralla

Ruokavientistrategia tähtää viennin reippaaseen kasvuun. Tavoitteen saavuttamiseksi on varmistettava ruokavientiohjelman rahoitus ja vientipalvelut yrityksille.

Ruokavienti on avainkeino maatalouden heikon kannattavuuden parantamiseksi ja sitä kautta Suomen huoltovarmuuden varmistamiseksi. MTK:n vientijohtaja **Thimjos Ninios** toteaa, että suuri vahvuutemme on vastuullinen alkutuotantomme.

– Esimerkiksi suomalaisen siipikarjanlihan tuotannossa ei ole käytetty antibiootteja vuoden 2009 jälkeen, mikä on hyvin poikkeuksellista maailmanlaajuisesti.

Suurin heikkous on Ninioksen mukaan se, että emme ole kyenneet saamaan riittävän korkeaa hintaa premium-luokan tuotteistamme.

Viennin tukipalvelut tärkeitä

MTK on edistänyt aktiivisesti sekä elintarvikeyritysten kansainvälistä kauppaa että viennin tukipalveluiden kehittämistä.

– Yritysyhteistyön kehittäminen on johtanut muun muassa Nordic Poultry -brändiyhteistyöhön lihatalojen kanssa ja Nordic Oats -brändiyhteistyöhön suomalaisten ja ruotsalaisten kauranjalostajien kanssa, Ninios kertoo.

Elintarvikeyrityksemme kaipaavat tukea kansainvälistymiseen. Nykyiset vientipalvelut ovat ehdottoman tar-

peellisia, mutta kilpailijamaihin verrattuna ne eivät ole riittäviä.

– Food from Finland on yhdessä Ruokaviraston vientipalveluiden ja ulkomaan edustustojemme kanssa vasta viennin mahdollistava perusrakenteuuri, Ninios muistuttaa.

Ruokavientiohjelman rahoitus on vaarassa loppua tämän vuoden jälkeen. MTK ja Elintarviketeollisuusliitto ovat vedonneet vastuuministeriin, jotta rahoitus turvattaisiin niin, että ensi vuoden toimien suunnittelu voitaisiin aloittaa. Viennin tukipalvelut ovat ruoka-alalle tärkeä hallitusneuvottelemme.

Useampia vientimaita

Food from Finland -ruokavientiohjelma perustettiin vuonna 2014 Venäjän-viennin tyssätyä pakotteisiin.

Ohjelma on järjestänyt suomalaisyrityksille kansainvälisiä messuesiintymisiä, ostajatapaamisia, kansainvälistymiskoulutuksia ja valmennuksia ja antanut neuvontaa. Vähittäis- ja verkkokaupoissa on järjestetty Suomi-kampanjoita sekä tehty yhteistyötä digitaalisten myynti- ja markkinointialustojen kanssa.

Ymmärrys viennin merkityksestä on kasvanut ja yhteistyö lisääntynyt.

– Suomesta viedään elintarvikkeita nyt huomattavasti useampaan maahan kuin aiemmin, ohjelman johtaja **Esa Wrang** kertoo.

Viennin osajia pitää saada lisää, samoin panostuksia tuotekehitykseen.

– Yritysten on syytä perehtyä huolella jakeluun, asiakassegmentointiin ja markkinoihin. Siihen tarjoamme avuksi myös Team Finlandin konsultti-verkoston kansainvälisen elintarvikekaupan osajia.

Suurimman vientipotentiaalin Wrang näkee esimerkiksi kauratuotteissa, maitotuotteissa ja siipikarjanlihassa.

Alkoholituotteemme

vetävät, ja pienemmissä tuoteryhmissä hyvää kasvupotentiaalia on premium-naudanlihassa, villimarjajalosteissa sekä kasvipohjaisissa tuotteissa.

Jakelukanavien suhteen on hänen mielestään syytä pitää mieli avoimena.

– Verkkokauppa, HoReCa-markkinat ja teollisuusmyynti ovat meille tärkeitä kanavia, eikä niitä pidä missään tapauksessa väheksyä, Wrang sanoo. ●

**Premium-
tuotteista on
saatava kyllin
korkeaa
hintaa.**

3 FAKTAA

1 Suomen elintarvikeviennin arvo oli viime vuonna ennätyselliset 2,1 miljardia euroa. Vienti kasvoi 16 prosenttia edellisvuodesta.

2 Viennistä kolme viidesosaa kohdistui EU-alueelle, jossa kasvua oli 23 prosenttia.

3 Viime vuonna julkaistu kansallinen ruokavientistrategia tähtää viennin arvon kasvattamiseen kolmeen miljardiin euroon vuoteen 2025 mennessä.



Vas. Food from Finlandin johtaja Esa Wrang, keskellä FinDe-Consultingin Johanna Pfeiffer ja oikealla Suomen Saksan-suurlähetystön ulkoasiainsihteri Outi Koikkalainen.

Bernhard Ludewig

– Ruokaviennin järjestämiseen on useita sopivia malleja, esimerkiksi Irlannin Bord Bia tai Ruotsin Business Sweden, vinkkaa MTK:n vientijohtaja Thimjos Ninios.



Sakari Masutani

Saksassa Atrian tuotteita löytyy nyt noin 40 Edeka-myymälän valikoimista.

Jan V Deichen



Tuukka Kiviranta

Suomi-brändi siivittää Atriaa Saksassa

SAKSAN-MARKKINAA ON pidetty haastavana elintarvike-yrityksillemme. Atria on kuitenkin onnistunut viemään sinne naudan-, sian- ja broilerinlihaa. Yhtiö suuntaa tuotteensa hyvältä mausta, vastuullisuudesta ja suomalaisuudesta kiinnostuneille kuluttajille.

Markkinointipäällikkö **Hanna Holtinkoski** kertoo, että Atrian tavoitteena on kasvattaa Saksan-markkinasta merkittävä osa yhtiön vientiä.

Markkinatutkimus aloitettiin vuonna 2017, ja ensimmäiset toimitukset lähtivät elokuussa 2020. Väliin mahtui potentiaalisten asiakkaiden tapaamisia, selvitystyötä tuotteistuksesta sekä perehtymistä kansalliseen lainsäädäntöön, paikallisiin pakkausmerkintöihin ja tapaan tehdä asioita. Myös markkinointi piti suunnitella tukemaan myyntiä. Markkinaa on avattu yhteistyössä FinDe-Consultingin **Johanna Pfeifferin** kanssa.

– Toiminta on pikkujalaa laajentunut Pohjois-Saksan alueella, Holtinkoski kertoo.

– Saksalaisilla on yleensä todella myönteinen mielikuva Suomesta, ja se siivittää myös meitä. Maku on olennainen asia. Lihan antibiootivapaus on ollut monelle kauppiaille yksi tärkeimmistä perusteista valita atrialaista kanaa ja sikaa valikoimiinsa.

Saksassa kauppaketjuja on enemmän kuin Suomessa, samoin kilpailua. Toisaalta ketjut ovat profiloituneet erilaisille kuluttajaryhmille. Digitaalisten työkalujen hyödyntämisessä on isoja eroja.

– Food from Finlandin ja kaikkien yritysten ja muiden toimijoiden tekemä maakuvatyö on ollut tärkeää. Suomen puhdas luonto, avoimuus, tekninen osaaminen, toimiva yhteiskunta ja monet muut asiat tunnetaan Keski-Euroopassa, Holtinkoski sanoo.

Kuluttajapakattuja tuotteita Atria vie Saksan lisäksi Ruotsiin, Hongkongiin ja Japaniin. Yhteensä vientimaita on 30. Atrian suurimmat vientimaat vuonna 2022 olivat Etelä-Korea, Kiina, Ruotsi, Tanska ja Japani. ●

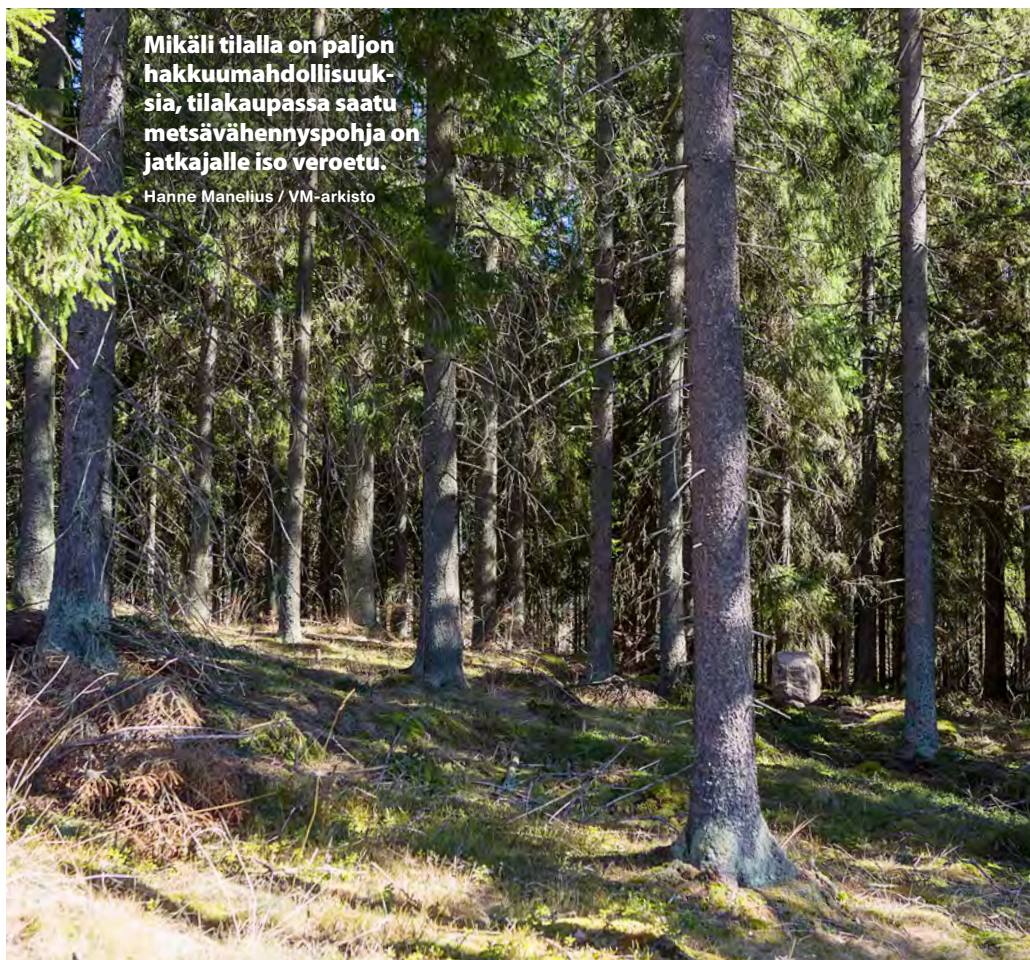
– Suomalaisen kanan puhdas maku ja laadukas nurmiruokittu nautti kiinnostavat saksalaiskuluttajat, kertoo Atrian markkinointipäällikkö Hanna Holtinkoski.



Vinkit metsätilan sukupolven- vaihdokseen

Metsätila on usein järkevää siirtää eteenpäin jo luopujan elinaikana. Silloin omistajanvaihdoksessa on parhaat mahdollisuudet suunnitella verotusta ja varmistaa hyvän metsänhoidon jatkuminen.

TEKSTI KAIJA STORMBOM // KUVAT KAIJA STORMBOM JA VM-ARKISTO



Miten metsätilan sukupolvenvaihdos kannattaa tehdä? Vastaus vaihtelee kunkin perheen ja metsätilan mukaan.

– Tilannetta ja perheen varallisuutta pitää tarkastella kokonaisuutena. Esimerkiksi jos yksi lapsista saa metsätilan ja perheellä on muutakin omaisuutta, sisarusten tasapuolinen asema voidaan varmistaa testamentilla, sanoo MTK:n verojohtaja **Timo Sipilä**.

Samalla vältetään metsätilan pirstoutuminen sekä tilan siirtyminen yhteisöomistukseen, joka tuottaa usein haasteita esimerkiksi metsänhoitoon liittyvässä päätöksenteossa.

– Jatkajan sisaruksille voi myös lahjoittaa omaisuutta vähän kerrallaan jo luopujan elinaikana, jolloin verotuksen progressio kevenee. Eri vaihtoehtojen verohyödyt kannattaa punnita tarkkaan, Sipilä sanoo.

Vaihtoehtoja metsätilan sukupolvenvaihdokseen ovat lahja, kauppa tai alihintainen eli lahjanluonteinen kauppa. Olennaista on se, että lopputulos on kaikkien osapuolten kannalta hyvä.

Mikäli kukaan perillisistä ei ole kiinnostunut jatkamaan tilaa, metsän voi myös myydä ulkopuoliselle.

Tilakaupasta saadut rahat on helppo jakaa perillisten kesken, ja metsätila säilyy tässäkin vaihtoehdossa kokonaisuutena. Sukupolvenvaihdokseen liittyviä verohuojennuksia ei tällöin ole käytettävissä.

Muista metsävähennys

– Sukupolvenvaihdoksessa metsämaan arvo on määriteltävä tilakohtaisesti, muistuttaa Sipilä.

Jos metsätilalla ei ole esimerkiksi tonttimaata tai muita erityisarvoja vaan se on puhtaasti metsätaloustyössä, tilan arvo on käytännössä yhtä kuin sen puuston arvo.

Sukupolvenvaihdoskaupassa tilaa jatkavalta perilliseltä otetaan metsätilasta käypä hinta, jonka on oltava yli 75 prosenttia sen todellisesta arvosta. Tämä voi olla järkevä vaihtoehto silloin, kun rintaperillisiä on useita.

Samalla tilan jatkajalle muodostuu hyvä metsävähennyspohja. Metsävähennyksen ansiosta metsänomistaja saa osan tulevista puunmyyntituloistaan verovapaasti.

Jatkaja saa metsävähennyspohjan, kun sukupolvenvaihdos tehdään vastikkeellisesti eli joko kaupalla tai lahjanluonteisella kaupalla.

Huomaa, että kun metsätila myydään rintaperilliselle, kauppahinta voi tietyillä edellytyksillä olla luopujalle verovapaa.

Kauppa käypään hintaan

Kun metsätila myydään jatkajalle käypään hintaan, muut perilliset voivat saada osansa kauppahinnasta. Luopujalla itselläänkin voi olla rahantarvetta, esimerkiksi metsätalouteen kohdistuvaa lainaa tai muita rahareikiä.

Käyvän kauppahinnan ottaminen voi olla perusteltua myös verosuunnittelun näkökulmasta.

– Metsätilan kaupassa jatkaja saa metsävähennyspohjaa 60 prosenttia tilan hankintahinnasta ja usein luopuja saa luovutusvoittonsa verovapaasti, Timo Sipilä huomauttaa.

Luovutusvoitto on luopujalle verovapaa, jos hän on omistanut metsätilan yli 10 vuotta yksin tai yhdessä edellisen omistajan kanssa, jolta hän on saanut sen vastikkeetta ja myy sen siten, että ostajana on luopujan lapsi tai lapsenlapsi, sisarus tai sisaruspuoli yksin tai puolisonsa kanssa. Lisäksi edellytyksenä on se, että ostaja pitää metsätilan omistuksessaan vähintään viisi vuotta kaupan jälkeen.

Jos jatkajan lisäksi perheessä on muita perillisiä, luovutushinnasta saa rahaa sisarusuuksiin. Siten sukupolvenvaihdoksen rahoittaminen helpottuu osittain myös verovapauden ansiosta. Jatkaja puolestaan saa metsävähennyspohjaa, millä on merkitystä etenkin silloin, jos metsävähennyspohjaa ei tilalla ennestään ole.

Jos luopuja lahjoittaisi metsätilan jatkajalle, tämä saisi ainoastaan sen metsävähennyspohjan, joka luopujalla on mahdollisesti käyttämättä. Metsävähennys on tärkeä etenkin silloin, kun tilalla on hakkuukypsää puustoa. Vähennys keventää tuntuvasti jatkajan pääomatuojen verotusta tulevaisuudessa.

Huomaa, että kaupassa metsätilan ostajan on maksettava varainsiirtoveroa 4 prosenttia tilan hankintahinnasta.

Kauppa alihintaan

Jos metsätila halutaan myydä metsätaloutta jatkavalle perilliselle alihintaan, on pidettävä mielessä rajanveto kaupan ja lahjan välillä.

Mikäli kauppahinta on 75 prosenttia tai vähemmän tilan käyvästä hinnasta, kysymys on lahjanluonteisesta kaupasta. Tällöin käyvän hinnan ja kauppahinnan erotus on tilan jatkajalle verotettavaa lahjaa.

– Jos metsätilan kauppahinta olisi käyvästä hinnasta esimerkiksi 60 prosenttia, verotettavaa lahjaa olisi loppu 40 prosenttia. Jos kauppahinta on yli 75 prosenttia käyvästä hinnasta, lahjaa ei synny eikä lahjaveroa tule maksettavaksi. Eli alle 25 prosenttia tilan käyvästä arvosta on mahdollista siirtää jatkajalle ilman lahjaveroseuraamuksia, Sipilä vinkkaa.

Lahjan osuutta kaupasta verotetaan tähän tapaan, jos kaupan kohteena on puhdas metsätila, jossa ei harjoiteta maataloutta. Jos tilalla on pelloja ja jatkaja jatkaa myös maatalouden harjoittamista, riittää, että

jatkaja maksaa tilan käyvästä arvosta yli 50 prosenttia. Silloin lahjaveroa ei tule lainkaan maksettavaksi.

Lahjanluonteisessa kaupassa jatkaja saa metsävähennyspohjaa 60 prosenttia tilan hankintahinnasta (ei siis käyvästä hinnasta).

Kun tehdään lahjanluonteinen kauppa, jatkaja saa lahjaosuutta vastaavan osuuden siitä metsävähennyspohjasta, joka luopujalla on käyttämättä. Jos lahjaa oli esimerkiksi 40 prosenttia kaupasta, jatkaja saa 40 prosenttia luopujan käyttämättömästä vähennyspohjasta. Tämän lisäksi uusi metsänomistaja saa metsävähennyspohjaa lisäksi 60 prosenttia kyseisen tilan hankintakustannuksista.

Huomaa, että jatkajan pitää maksaa 4 prosenttia varainsiirtoveroa maksamastaan kauppahinnasta. Lahjan osuudesta ei mene varainsiirtoveroa.

Metsätila lahjana

Tilan lahjoittaminen voi olla hyvä vaihtoehto silloin, kun luopuja ei tarvitse rahaa ja hänellä on vain yksi perillinen. →

Jos tilaan kuuluu peltoa, siitä voi saada merkittävää verohuojennusta.

– Kun metsätila luovutetaan lahjana, verohuojennusten mahdollisuus kannattaa varmistaa asiantuntijalta ja samalla pohdittua, pitäisikö verottajalta hakea ennakkoratkaisu, neuvo MTK:n verojohtaja Timo Sipilä.



ESIMERKKI METSÄVÄHEN- NYKSESTÄ

Metsätilasta luopuva myy metsätilansa jatkajalle 100 000 euron hintaan. Tällöin jatkaja saa 60 000 euron (= 60 % kauppahinnasta) metsävähennyspohjan.

Tällöin hän saa tulevien vuosien puunmyyntituloistaan verovapaasti yhteensä metsävähennyspohjan verran eli 60 000 euroa.

Jos jatkajan pääomatuloveroprosentti on 30, hänen saamansa verohyöty on 18 000 euroa ($0,30 \times 60\,000 \text{ e} = 18\,000 \text{ e}$).

Kun metsätila lahjoitetaan, luopujan käyttämätön metsävähennyspohja siirtyy jatkajalle. Muuta metsävähennyspohjaa hän ei saa.

Jos tilalla on runsaasti hakkuumahdollisuuksia mutta jäljellä ei ole metsävähennyspohjaa, lahjoitus ei välttämättä ole paras vaihtoehto verosuunnittelumielessä.

Jatkaja maksaa lahjaveron metsätilan käyvästä arvosta. – Jos tilalla on vähänkin peltoa, kannattaa selvittää, voitaisiinko tapauksessa soveltaa maatalouden sukupolvenvaihdoshuojennusta. Tällöin lahjaveron saattaa pudota jopa kymmenesosaan käyvän arvon perusteella laskettavasta lahjaverosta, Timo Sipilä vinkkaa.

Huojennus voi olla osittainen, tai lahjaverolta voi välttyä jopa kokonaan, jos jatkaja maksaa luopujalle yli 50 prosenttia tilan käyvästä arvosta.

Sekä osittaisen että täyden huojennuksen edellytyksenä on, että lahjan saaja jatkaa maa- ja metsätalouden harjoittamista periaatteessa vähintään viisi vuotta. Pelkkää metsätaloutta harjoittava ei saa huojennusta.

Huomaa, että jos metsätilan sukupolvenvaihdos tehdään lahjana, jatkaja ei joudu maksamaan tilasta varainsiirtoveroa.

Entä metsälahjavähennys?

Metsätilan lahjana saavalla saattaa olla mahdollisuus myös metsälahjavähennykseen. Jos tilan jatkaja hyödyntää maatalouden sukupolvenvaihdoshuojennusta, hän ei kuitenkaan voi hyödyntää metsälahjavähennystä.

Metsätilalahjan saaja maksaa ensin lahjaveron, mutta hän saa myöhemmin kevennystä metsätalouden pääomatulon verotukseen. Pääomatuloja pitää kertyä tarpeeksi, jotta vähennystä voi käyttää. Lahjoitetulta metsätilalta vaaditaan tietty vähimmäispinta-ala, joka on kuntakohtainen.

Maksettu lahjaveron vaikuttaa vähennyspohjan laskentaan, mutta siihen vaikuttaa moni muukin seikka. Mahdollisuus metsälahjavähennykseen on yksinkertaisinta tarkistaa laskurilla. ●

LASKURI
metsalahjavahennyslaskuri.metsakeskus.fi

Eduskuntavaalit 2.4.

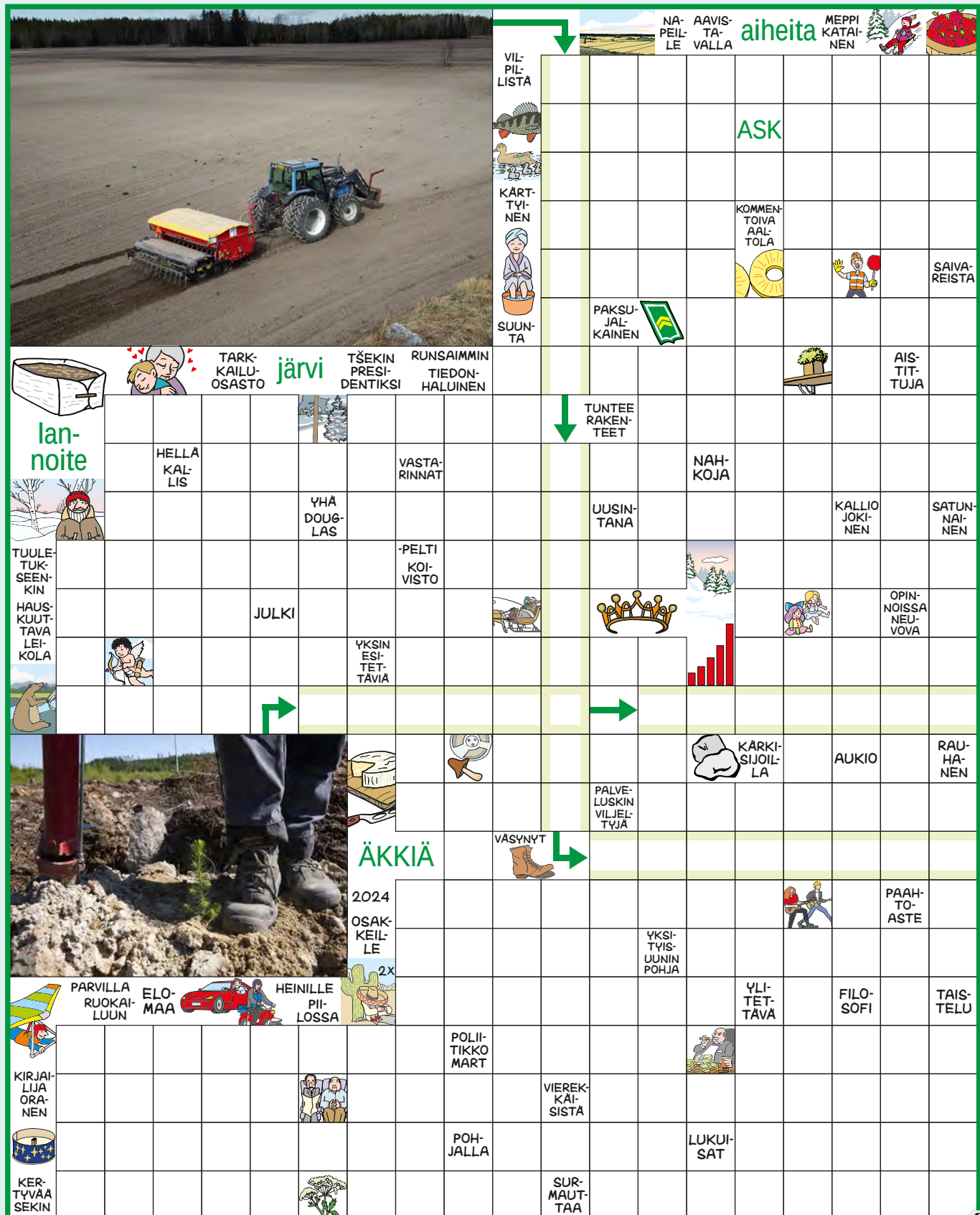
Mennä p***e edellä puuhun

(vanha suomalainen sananlasku)

Menestyksen eväät ovat olemassa, mutta hyvä tulevaisuus pitää luoda itse.

Älä anna muiden päättää maaseudun asioista.

Äänestä viisaasti – anna ääni maalle.



Järjestön voima on jäsenissä

Talo jätetään parempaan kuntoon kuin olemme sen saaneet. Se on yksi suomalaista tuottaja- ja metsänomistajakuntaa yhdistävistä arvoista.

Porissa pidetyn liittokokouksen yhteydessä järjestettiin myös erillistä metsäohjelmaa.

M

TK:n 35. liittokokous kesällä 2022 Porissa määritteli järjestömme toimintasuunnitelmia

aina seuraavaan liittokokoukseen vuonna 2027. Siksi liittokokousasiakirjan kirjaukset, jotka me yhdessä päätimme ja hyväksyimme, sitovat koko MTK-ketjua sen toiminnassa ja strategisissa linjauksissa.

Monessa yhteydessä viitataan jatkossakin tuohon yhteisvoimin laadittuun Yhteiset juuret – yhteinen tulevaisuus -nimiseen liittokokousasiakirjaan. Siihen kannattaa palata myös silloin, kun MTK-yhdistyksissä, metsänhoitoyhdistyksissä ja MTK-liitoissa tarvitsee puntaroida erilaisia arvoja.

Koko järjestömme voima nyt ja tulevaisuudessa on jäsenissä. Järjestö on jäseniään varten. Se on koko olemassaolomme ehto.

Yhdenvertaiset jäsenet

Viime vuosina olemme kampanjoineet ja kannustaneet paitsi jäsenpitoon myös uusien jäsenien hankintaan.



MTK:n liittokokous viime kesänä Porissa linjasi ketjun perusarvot seuraaviksi viideksi vuodeksi.



Yksi jäsenkuntaamme yhdistäviä arvoja on se, että ”talo jätetään parempaan kuntoon kuin olemme sen saaneet”. Siinäpä sitä puhdettua meille kaikille. Toki se samalla velvoittaa meitä muuttumaan ajan mukana.

Yhdenvertaisuus-sana nousee nykyään esiin monissa eri yhteyksissä. Mitä se käytännössä tarkoittaa? Sääntömme sanovat tästä muun muassa seuraavaa:

”MTK edustaa jäsenkuntaansa maatalous-, metsä-, maaseutupoliittisissa sekä muissa yhteiskunnallisissa, taloudellisia ja sosiaalisia etuja koskevilla neuvotteluissa ja ratkaisuisa. Lisäksi järjestö edistää perusjäsenkuntansa ja muiden väestöryhmien välistä vuorovaikutusta ja ymmärtämystä.”

Moniääninen järjestö

Liittokokousasiakirjaan olemme kirjanneet muun muassa seuraavia arvoja:

”MTK on tulevaisuudessa enemmän kuin ammatillinen etujärjestö.”

”MTK on jäsenistölleen aineellista hyvinvointia edistävä neuvonantaja ja osaaja, mutta se on myös avarakatseinen aatteellinen asiantuntija.”

”Moniäänisyys on MTK:lle voimavara.”

”Jäsenet itse vaikuttavat toimillaan ja ratkaisuillaan siihen, avartaako ja vahvistaako erilaisuus järjestöä – vai jakaako ja käperryttääkö se.”

”Järjestön luottamushallinnon kehittämistä ohjaa laajan tasa-arvon ja edustuksellisuuden tahto, jossa sovitaan yhteen erilaisten alueiden, sukupolten, sukupolvien ja jäsenryhmien toiveita.”

Tässä vain muutamia nostoja, mutta jo ne sisältävät todella paljon. Olemme moniääninen järjestö, jonka jäsenillä on monenlaisia mielipiteitä, ja juuri se on tärkeää.

Keskinäistä kunnioitusta

Olemme pikkuhiljaa ottaneet isompaa asemaa maaseudun asukkaista ylipäänsä. Lisäksi keskusteluissamme on ollut jo jonkin aikaa esillä kuluttajajäsenyyden mahdollistaminen tulevaisuudessa.

Tiedämme, että on kuluttajia, jotka haluaisivat jäsenyyden kautta tukea toimintaamme. Tätä tarkoittaa kirjaus, että olemme enemmän kuin ammatillinen etujärjestö.

Jäsenkunnassamme on hyvin moniääninen ammatillisten osajien verkko, ja siihen kun vielä lisätään mahdollinen kuluttajajäsenyys, kirjo vain kasvaa.

Haastan tässä meitä kaikkia itsetutkiskeluun. Miten puhumme toisistamme kokouksissamme ja muissa tilaisuuksissa? Millaisen kuvan annamme nykyjäsenillemme sekä potentiaalisille jäsenille?

Tulee hetkiä, jossa järjestön arvot eivät aina täytä henkilökohtaisia arvojamme, mutta suvaitsevaisuus ja yhdenvertaisuus on juuri sitä, että järjestönä voimme hyväksyä keskinäisen erilaisuutemme nojaten liittokokousasiakirjaan ja sen nimeen.

Kunnioitetaan toinen toisiamme jäseninä, yrittäjinä sekä luottamus- ja toimihenkilöinä. Hyväksytään avoimin mielin meille tulevat uudet jäsenet. Vain näin voimme näyttää voimamme myös tulevaisuudessa ja vastata säännöissämme annettuun perustehtävään.

LISÄTIETOJA

MTK:n vuoden 2022 liittokokousasiakirja
Yhteiset juuret – yhteinen tulevaisuus löytyy
MTK:n verkkosivuilta: mtk.fi/strategiat-ja-ohjelmat →

MENOSSA MUKANA

SYITÄ OLLA MTK:SSA

Vesa Liehu, MTK-Akaa-Sääksmäki: "Jäsenien puolesta tehtävä edunvalvonta on mielestäni kaikkein tärkein asia. Edunvalvontaa tulisikin parantaa niin, ettei jäsenyyttä tarvitse perustella erillisillä jäseneduilla."

Harri Tuomainen, MTK-Siilinjärvi, Mhy Pohjois-Savo: "Olen osallistunut moneen MTK:n järjestämään koulutukseen. Esimerkiksi somekoulutus antoi paljon taitoja tehdä videoita ja rohkeutta oman tilan toiminnasta kertomiseen."

Anne Kangasvuori-Hosike, Mhy Satakunta, MTK-Huittinen: "Merkittävä jäsenetu on mielestäni LähiTapiolan vakuutuksista saatava jäsenalennus. Olen käyttänyt myös MTK Hankintojen Euromasterin ja Ahlsellin jäsenetuja."

TEKSTI SIRPA LINTUNEN

*Jäsenyyss
kannattaa!*

Metsävaltuuskunnan
puheenjohtaja Mikko
Tiirola (oik.) äänessä
MTK:n vaikuttaja-
valmennuskoulutuksessa.

ROHKEASTI VERKKOON

Koulutukset ja webinaarit löytyvät osoitteesta mtk.fi/koulutus. Metsänomistajille suunnattuja tapahtumia on myös metsänhoitoyhdistysten sivuilla osoitteessa mhy.fi/tapahtumat.

Kun kirjaututaan Oiva-jäsenpalveluun, MTK:n nettisivulle ja Oiva-verkko-opistoon, käyttäjätunnus on jäsenrekisterissä oleva sähköpostiosoite. Jos järjestelmä ei tunnista sähköpostiosoitetta, apua saa laittamalla viestin sähköpostiin nettijäsenet@mtk.fi. Viestissä tulee kertoa oma MTK-yhdistys tai metsänhoitoyhdistys sekä lähiosoite.

Ensimmäistä kertaa kirjautuessa luodaan oma salasana kirjautumissivun oikeassa alakulmassa.

MTK:n Oiva-verkko-opisto löytyy osoitteesta moodle.mmg.fi/mtk. Linkki verkko-opistoon löytyy myös mtk.fi-verkkosivuston oikean laidan pikalinkkeistä.

Monipuoliset jäsenpalvelut

MTK:n jäsenpalvelut tuovat järjestön koko asiantuntemuksen jäsenkunnan käyttöön.

JÄSENKYSelyn PERUSTEELLA MTK:n jäsenet arvostavat järjestön tekemää edunvalvontaa ja vaikuttamistyötä päättäjiin ja sidosryhmiin. Asiantuntemuksensa ja laajan jäsenistön myötä MTK on haluttu yhteistyökumppani lukuisille sidosryhmille.

Edunvalvonnan laaja-alaisuus on monelle jäsenelle yllätys. Tästä hyvänä esimerkkinä on tuuli- ja aurinkovoima sekä siirtolinjarakentaminen, joissa maanomistajien näkökulmaa ja taloudellista etua on saatu edistetyksi kovan työn tuloksena.

Etä-, lähi- ja hybridikoulutuksia

Jäsenien saatavilla on neuvontaa, koulutusta, oppaita ja sopimuspohjia. Tämän hetken suosikkeja ovat tallenteet metsä- ja maatalouden omistajanvaihdoswebinaareista, sopimuspohjista pellonvuokrasopimus sekä Oiva-jäsenpalveluiden hiililaskuri.

MTK:n koulutukset ovat osa jäsenpalve-

lua. Ne ovat jäsenille joko maksuttomia tai hyvin edullisia. Koulutuksia järjestetään etä-, lähi- ja hybriditapahtumina. Osa koulutuksista on vuosittain toteutettavia vakiotapahtumia, osa taas ajankohtaisia teemaseminaareja.

Jäsenille järjestetään kevään aikana CAP 2027 -sarjaa maataloustukien rakenteesta ja käyttömahdollisuuksista. Maa- ja metsätalouden omistajanvaihdoswebinaarit järjestetään vuosittain.

Näin teet -sarjasta saat vinkkejä sekä oman tilan toiminnasta kertomiseen että yhdistystoiminnasta viestimiseen. Metsänomistajat-webinaarit tarjoavat laaja-alaisen kattauksen metsiin ja niiden käyttöön liittyvistä kysymyksistä. Jäsenillat pureutuvat ajankohtaisiin maa- ja metsätalouden aiheisiin.

Luottamushenkilöille järjestetään vuosittain valmennuksia. Metsänhoitoyhdistyksille suunnatut kehittämissäivät ovat olleet erittäin suosittuja.

Vaikuttamistaitojen hiomiseen on tarjolla esimerkiksi Jokatyypin viestintä- ja kokoustekniikka -niminen koulutus. ●

TEKSTI SIRPA LINTUNEN

SÄHKÖTURVALLISUUDEN ASiantuntijat:

"Aurinkoenergian asentamiseen ja tarkastuksiin tarvitaan asiantuntemusta ja huolellisuutta"

Maatilojen aurinkopaneelijärjestelmä on vuosikymmenten investointi, joka vaatii asiantuntemusta ja huolellisuutta niin asennuspaikan, asentamisen, sähkötekniikan kuin valvonnankin osalta. Huolimattomat asennukset sekä puutteet käyttöohjeissa ovat paloriski.

TEKSTI TUULI EEROLA KUVAT RIKUMATTI JURMU JA TUULI EEROLA

Mauri Heinilä
(keltainen takki) ja
Jouni Savolainen
tekemässä sähkö-
tarkastusta tilalla.



Aurinkoenergia-
buumi nostaa
kevään edetessä
päättään myös
maatiloilla.

Energiakriisi ja investointituet
houkuttelevat aurinkopanee-
lijärjestelmän hankkimiseen.

– Maatilan aurinkopaneeli-
järjestelmä on iso investointi,
jonka pitäisi kestää 20–30
vuotta. Asentaminen vaatii
asiantuntemusta ja huolelli-
suutta. Virheelliset asennukset
ja puutteet tarkastusmenet-
elyissä ovat myös paloriski
tiloille, toteaa LähiTapiolan
riskiasiantuntija **Jouni Savo-
lainen**.

Savolainen tekee riskikar-
toituksia maatiloilla yhdessä

tarkastusammattilaisten
kanssa, tällä kertaa valtuute-
tun sähkölaitteistotarkastaja
Mauri Heinilän kanssa. Heini-
lä on tehnyt sähköjen parissa
töitä yli 40 vuoden ajan ja ol-
lut sähköasiantuntijana myös
onnettomuustutkinnassa. Molemmat tuntevat hyvin
maatilojen yleisimmät sähkö-
turmien riskit.

– Aiemmin maatiloilla säh-
köistä johtuvia paloja oli kol-
mannes. Nykyään jopa puolet
maatilapaloista saa alkunsa
sähkölaitteista. Sähkölaitteista
on tullut entistä monimutkai-
sempia, ja niiden tarkastami-
nen vaatii asiantuntemusta.
Valitettavan usein käyttö- ja
huolto-ohjeet sekä hätätilan-

teiden toimintaohjeet puut-
tavat tai ovat puutteellisia,
Heinilä sanoo.

Sähkötarkastus säännöllisin väliajoin

Maatiloilla ja yrityksissä,
joiden pääsulakekoko on
yli 35 ampeeria, on lain mu-
kaan teetettävä sähkölait-
teiden määräaikaistarkastus
Tukesin valtuuttamalla
tarkastajalla kymmenen
vuoden välein.

– Sähkölaitteiden määrä-
aikaistarkastus on lakisää-
teistä ja tärkeää. Jos tarkas-
tuksesta on useampi vuosi,
tarkastus kannattaa teettää
ennen uusia isoja asennuk-
sia, sanoo Savolainen.

Sähkötarkastuksessa Heini-
lä tarkistaa tilan sähkölaitteis-
tön kunnon. Tarkastukseen
sisältyy erilaisia sähkölaitteis-
toon kohdistuvia mittauksia ja
aistinvaraisia havaintoja.

Säännöllisten sähkötar-
kastusten välillä Heinilä pe-
räänkuuluttaa oman tarkkaa-
vaisuuden ja huolellisuuden
merkitystä ja sitä, että havai-
tut viat korjataan mahdolli-
simman nopeasti.

– Maatilayrittäjillä on paljon
rahaa kiinni tiloissaan, ja pe-
lastusasemat ovat kaukana.
Kännykkälaturit ja muut pis-
totulppaliitännäiset laitteet
tulisi irrottaa pistorasioista, jos
ei olla paikalla. Turhat riskit
pois. ●

Selvää säästöä jäseneduilla

MTK Hankinnat Oy neuvottelee edullisempia hintoja MTK:n ja metsänhoitoyhdistysten jäsenille. Saat jäsenalennusta jo yli 30 yritykseltä.

MTK:n jäsenedut ovat taloudellisesti merkittäviä, ja ne on neuvoteltu tukemaan juuri sinun yritystoimintaasi ja elinkeinoasi.

Saat alennusta teollisuustuotteista, työkaluista, rakennustarvikkeista, koneista, varaosista, polttonesteistä ja -öljystä, renkaista, huonekaluista sekä energiaratkaisuksista. Lisäksi saat bonuksen uuden ajoneuvon ostosta.

Jäsenetuihin ei käytetä jäsenmaksuja, vaan edut ovat kokonaan yhteistyökumppaniemme rahoittamat.

Saat edut käyttöösi, kun olet maksanut jäsenmaksusi ja kun yhteystietosi ovat ajan tasalla. Tarkistamme jäsenyyden voimassaolon jäsenedun käytön yhteydessä.

Muista kevään jäsenetupäivät

MTK Hankinnat järjestää yhdessä yhteistyökumppanien kanssa jäsenetupäiviä. Päivien aikana saat tuotteita erikoishintaan normaalia jäsenalennustakin edullisemmin. Jäsenetupäiviä tulossa keväällä Onnisella, Ahlsellilla ja Motonetissä.

Jäsenetupäivien aikana voit tehdä ostoksia sekä myymälässä että verkkokaupassa. Ajankohdat ilmoitetaan muun muassa nettisivuilla ja uutiskirjeissämme. ●

KATSO KAIKKI JÄSENEDET
mtkhankinnat.fi

Katso kaikki jäsenedut: mtkhankinnat.fi



EDUT SUKUPOLVEN-VAIHDOKSEN TEHNEELLE YRITTÄJÄLLE

Saat etuja Hankkijalta, LähiTapiolalta, Iskulta ja Valtralta, kun ilmoitat maatilalla tehdystä sukupolvenvaihdoksesta omalle yhdistyksellesi.

Edut edellyttävät jäsenyyttä MTK-yhdistyksessä.



Kaasupulloista ja muista Woikosken tuotteista saa merkittävän, valtakunnallisen jäsen-edun jäsenkorttia näyttämällä.

ESIMERKKEJÄ WOIKOSKEN JÄSEN-ALENNUKSISTA

- **Happi** -55 %
- **Hiilidioksidi** -45 %
- **Awomix** -50 %
- **SK25 ja SK18** -50 %
- **Nestekaasu** -50 %
- **Kaasupullot** -60 %

Etu koskee Woikosken jälleenmyyntipisteillä myytäviä Woikosken tuotteita ja annetaan ovh-hinnoista, ei kampanjahinnoista.

Kaasut ja kaasupullot Woikoskelta

Uudistunut jäsenetu

WOIKOSKEN JÄSENETU ON nyt valtakunnallinen ja alennukset entistä parempia. Saat edun kuten aieminkin, eli näytä voimassa olevaa jäsenkorttia Woikosken jälleenmyyjällä.

Löydät jäsenkortin jäsenlaskustasi, tai voit ladata tai tulostaa sen Oiva-jäsenpalveluportaalista.

Tuotantotilojen valaistusremontti voi maksaa itsensä takaisin yllättävän nopeasti.



Varaudu ajoissa valaistuksen uusimiseen

Muista hyödyntää etusi!

VALAISTUKSEN PÄIVITTÄMINEN

ON nopein energiansäästötoimi, jonka kiinteistön omistaja voi tehdä. Valaistus voi viedä jopa 40 prosenttia kiinteistön käyttämästä sähköenergiasta. Paras hetki valaistuksen päivittämiseen on nyt, kun loisteputkien aika EU-alueella päättyy tämän vuoden elokuussa.

Energiansäästöt ovat usein niin mittavia, että takaisinmaksuaika valaistuksen päivittämisessä laskeaan usein vain kuukausissa.

Päivitä koko valaistus tai vaihda vain putket. Lemkem tarjoaa 10 prosentin alennuksen valaistuksesta jäsenille.

Myös Onniselta ja Ahlsellilta löydät tarpeisiisi sopivat valaistustuotteet. Tutustu eri vaihtoehtoihin ja investoi energiaa säästäviin ratkaisuihin. ●

LISÄTIETOJA
mtkhankinnat.fi

ESIMERKKI VALAISTUKSEN UUDISTUKSESTA

Valaistuksen päivitys toteutettu tuotantotilaan vuonna 2022

- **Vanha kulutus:**
134 727 kWh/vuosi
= 47 154 euroa/vuosi
- **Uusi kulutus:**
55 267 kWh/vuosi
= 19 343 euroa/vuosi
- **Takaisinmaksuaika @35 snt/kWh:**
noin 1,5 vuotta
- **Remontin hinta:**
42 455,22 euroa
- **Energiansäästö:**
79 460 kWh/vuosi
- **Rahallinen säästö:**
27 811 euroa/vuosi
- **CO2-säästö:** 7 000 kg/vuosi

LÄHDE
Lemkem

PUUKAUPPOJEN VUOKSI EI TARVITSE VÄÄNTÄYTYÄ SOLMUUN

Viisas pääsee vähemmällä, sillä Metsänhoito-yhdistykseltä saat tietoa ja apua puukauppojen tekemiseen. Kun annat koko puukaupan hoidettavaksemme, hyväksyt vain tarjouksen ja me huolehdimme kaikesta muusta.

mhy.fi/puukauppa



JÄSENEDET

MUISTA EDUT AJONEUVON OSTOSTA

Saat bonuksen, kun ostat uuden auton, mönkijän, SSV-ajoneuvon tai moottorikelkan. Katso verkkosivuiltamme ajoneuvojen merkit ja mallit, joista bonuksen voi saada, sekä ohjeet bonuksen hakemiseen.

LISÄTIETOJA
mtkhankinnat.fi



Bonusta on tarjolla useiden eri ajoneuvo-merkkien ja -tyyppien ostoista.

Harkitse kannattavaa aurinkoenergiaa

AURINKOENERGIAN KÄYTTÖ MAATILALLA on hyödyllinen ja kannattava investointi. Maatilat soveltuvat erittäin hyvin aurinkosähkön tuotantoon. Maatiloilla on myös runsaasti tilaa aurinkosähköjärjestelmän katto-asennukselle tai vaihtoehtoisesti maa-asennukselle.

Pyydä tarjous Lemkemiltä tai Rasolilta ja tilaa koko paketti asennuksineen.

Paneelit, invertterit ja kaiken muu tarpeellisen aurinkovoimalan rakentamiseen saat myös Onniselta ja Ahlsellilta. ●

KATSO TARKEMMIN
mtkhankinnat.fi



TUHAT SYYTÄ METSÄSTÄ.

**SYY 13: MESSUILLA YLI 130
NÄYTTILLEASETTAJAA.**

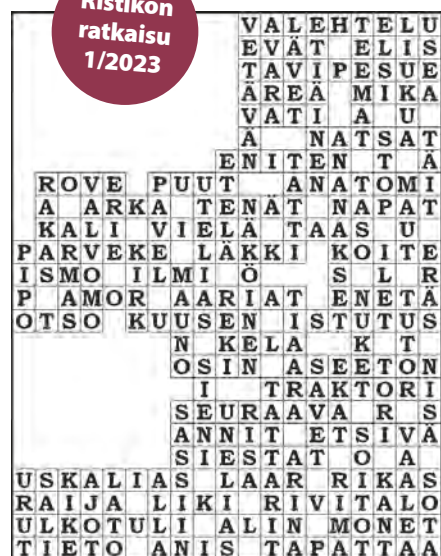


proforest.pro

**12.-13.5.
2023**

**SUOMEN KESKEISIN
METSÄ- JA KONE-
ALAN TAPAHTUMA
KALAJOELLA**

**Ristikon
ratkaisu
1/2023**





Riitta Torikka, 49, toimii maaseutuyrittäjänä Kouvolan Selänpäässä. Hän on Mhy Kymenlaakson hallituksen ja MTK-Kaakkois-Suomen johtokunnan jäsen sekä mukana MTK:n Vaikuttajavalmennus 2022–23 -ryhmässä.

Kuva Sakari Alasuutari

Tunteita ja tosiasioita

Viihdyin metsässä jo kauan ennen kuin minusta tuli metsänomistaja. Leikin sisarusteni ja kavereideni kanssa, kiipesin puihin, suunnistin, hiihdin, lenkkeilin, ulkoilutin koiraa, jahtasin hirviä, poimin sieniä ja keräsin marjoja. Tai no siinä hommassa en oikeastaan teininä viihtynyt, mutta sitäkin tein, koska ne marjat oli vain kerättävä.

Metsäni hankin 21-vuotiaana juuri valmistuneena agrollogina perinteisellä tavalla. Pappani oli ostanut tilamme evakkomatkinsa päätteeksi 40 vuotta aikaisemmin ja myynyt sen isälleni 25 vuotta aiemmin. Ostin maatilakokonaisuuden sukupolvenvaihdoskaupalla, ja niin minusta tuli nuori ja ylpeä maan ja metsän omistaja.

Seuraavat 25 vuotta minulla oli kädet täynnä työtä lypsykarjan ja viiden lapsen kasvatamisessa. Tuolloin metsätyöt jäivät paljolti vanhan isännän hyvin mieluisaksi työmaaksi. Minä olin kuitenkin se, joka loppujen lopuksi päätti – ja päättää edelleen – mitä metsissäni tehdään.

METSÄT EIVÄT OLE koskaan olleet minulle vain osa maisemaa tai savimaata, jossa sattuu kasvaamaan puita. Metsät ovat tunne sisälläni.

Voimattomuus, kun trombi repi ja pirstoi yli 60-vuotiaat kuuset kamalaksi sotkuksi. Turhautuminen, kun mediassa metsistä ovat taas kerran puhumassa luontojärjestön ja metsäteollisuuden edustajat ilman yhtäkään paikalle kutsuttua metsänomistajaa. Epäusko, kun mepi ja professori selostavat meille, miten tärkeää on meidän metsiemme ennallistaminen.

Huolestuminen, kun näen, miten syyttämällä metsänomistajia metsien ja hiilinielujen pilaaamisesta voidaan paljon metsänomistajia kääntää suojelutoimia vastaan – vaikka oikeasti me olemme ainoa taho, joka asian voi hoitaa.

Ja välillä suorastaan uupumus, kun mietin, kuinka paljon enemmän meidän metsänomis-

tajien ja edunvalvojien pitäisi jaksaa selittää suomalaisen metsänhoidon laatua ja menetelmiä ihmisille, jotka eivät näe eroa Amazonin sademetsien tuhoamisen ja kotimaisten hakkuiden välillä.

ONNEKSI NUO EDELLÄ mainitut tunteet ovat yleensä ohimeneviä ja unohtuvat heti, kun pääsen metsään.

Siellä voin tuntea mielihyvää, kun näen viime kesänä raivatun taimikon ja juuri sopivasti harvennetun kuusikon jatkavan voimakasta kasvuaan ja todennäköisesti tuottavan sievoisen tilin seuraavalle metsänomistajapolvelle. Iloa, kun trombin repimän kuusikon ala on saatu istutettua uusilla taimilla. Tyytyväisyyttä, kun hiihtoretkillä näen runsaasti eläinten jälkiä poikani raivaamassa riistametsässä.

Metsän takareunassa suorastaan naurahdan, kun näen maassa hassuja neliöitä. Sieltä nostimme kunttaa ystäviemme rivitalon pihaan. Nyt heillä on keskellä kaupunkia oma pieni pihametsä sammalineen,

valkovuokkoineen ja puolukanvarpuineen.

Kun istun kivellä omassa metsässäni, tunnen myös toiveikkuutta. Tiedän, että perheemme luonnonvara-alaa opiskeleva seuraava sukupolvi on jo aloittanut oman polkunsu metsänomistajaksi.

Toivoa näen myös siinä, että ehkäpä nykyinen kiivas metsäkeskustelu herättää myös ”nukkuvat” metsänomistajat. Ehkä hekin huomaavat, että metsät tarvitsevat huolenpitoa, olipa se sitten taimikonhoitoa, nuoren metsän hoitoa, päätehakkuita, jatkuvaa kasvatusta tai suojelua sen mukaan, mikä kullekin metsänomistajalle ja metsälle parhaiten sopii.

Haluan uskoa, että hyvä tästä tulee, kun me 600 000 suomalaista metsänomistajaa samoin kuin koko MTK-ketju jaksamme tehdä metsiemme hyväksi joka päivä jotakin. ●

TEKSTI RIITTA TORIKKA

**Kun istun
kivellä omassa
metsässäni,
tunnen myös
toiveikkuutta.**



Ennakoi, älä reagoi – turvaa tilasi

Suomessa maatiloilla palaa noin joka toinen päivä, ja joka kolmannella maatilayrittäjällä on kokemusta tulipalon sammuttamisesta. Tulipalon vaikutukset arkeesi ja elinkeinoosi voivat pahimmillaan olla mullistavat. Milloin olet viimeksi tarkistanut oman tilasi paloturvallisuuden?

Tunne oman tilasi vaaran paikat

Paras tapa parantaa paloturvallisuutta on ennaltaehkäisy. Tärkeää on myös, että tiedät kuinka toimia heti, kun tulipalo syttyy – silloin minuuteilla on merkitystä. Kokosimme maatilayrittäjän vinkit tilan vaaran paikkojen tunnistamiseen ja parempaan paloturvallisuuteen.

lahitapiola.fi/maatilanriskienhallinta

Palveluntarjoajat: LähiTapiolan alueyhtiöt,
LähiTapiola Keskinäinen Vakuutusyhtiö

 **LÄHITAPIOLA**